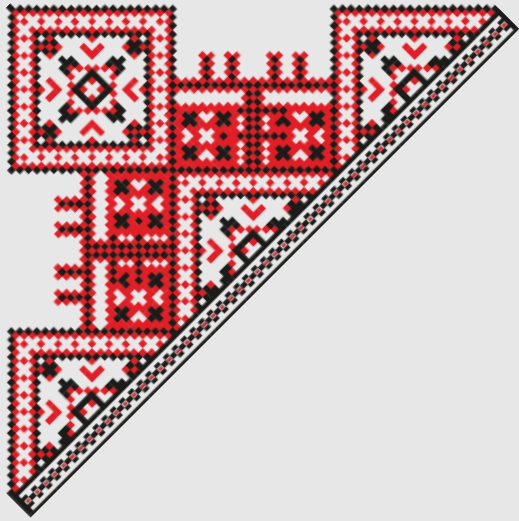


Projet de mobilisation
d'investissements pour
l'ouverture des
entrepôts en France





Brève description et objectif du projet (Pitch deck)



Nous, **le groupe de sociétés A&P**, nous considérons la possibilité des investissements de commerce pour l'amélioration de résultats commerciaux, pour un de projets de commerce export-import réussis déjà mis en œuvre pour la vente de l'huile de tournesol raffinée en France à partir de 1 palette et à partir de 1 camion depuis nos entrepôts dans les régions de Paris, Lyon et Toulouse.

Investissement minimal élémentaire : 150 000 euros.

Montant général possible pour cela ou l'un des projets:

1 200 000 euros.

Nombre de projets possibles : 8

Destination initiale des investissements de commerce :

- **Remplissage** des entrepôts avec de l'assortiment de produits à vendre dans les volumes nécessaires,
- **Création** de l'entrepôt/ la réserve, ouverture de nouveaux entrepôts dans les 3 régions de la France pour le commerce,
- **Optimisation** de processus de la distribution de produits et de la promotions de l'huile de tournesol en Europe, MC AUTHENTIQUA.

Ventes :

- **La base de clients** existant déjà beaucoup d'années et passant une mise à jour permanente.

Réalisation régulière:

- **plan marketing**
- **gestion financière, productive et organisationnelle**
- **plan de chargement** /livraison aux clients de produits comme localement pour les consommateurs- commerçants français à partir des entrepôts, ainsi que des livraisons directes des usines vers la France (marché de ventes principal), UE, France non métropolitaine, Afrique (commerce de gros et petit commerce de gros).

Un peu sur notre entreprise et nos produits :

Nous sommes un groupe de sociétés spécialisées en production et commerce A&P (Royaume Uni-France-Estonie-Ukraine-Pologne), qui produit de l'huile de pour 4 sites de production et livre celui-ci, en général, en France, en Belgique, en France non métropolitaine, en Afrique et d'autres pays de l'UE. C'est déjà 5 ans qu'on s'occupe de cela.

Nous travaillons en partenariat avec des entreprises, transporteurs, compagnies maritimes, transitaires, courtiers de douane, établissements financiers etc. qui soutiennent nos activités et, à notre tour, nous soutenons une excellente réputation.

A&P EXPORT-IMPORT SARL est le propriétaire de marque commerciale enregistrée de l' Union européenne **TM AUTHENTIQUA** :

<https://euipo.europa.eu/eSearch/#details/trademarks/018712467>

Nous disposons d'entrepôts en France :

<https://a-and-p.fr/les-entrepôts/>

Boutiques en ligne :

<https://www.amazon.fr/stores/page/BA6614BE-DAA1-4C73-8DC0-1E6189BA6ED5>

<https://www.aandp.fr>

Offre commerciale principale - 6 types de l'huile de tournesol dans les emballages différents :

- 1) Huile de tournesol raffinée désodorisée
- 2) Huile de tournesol raffinée désodorisée + additifs E900, E320, E321 (pour friture)
- 3) Huile de tournesol riche en oléine, raffinée et désodorisée.
- 4) Huile de tournesol raffinée désodorisée bio à haute teneur en acide oléique avec antioxydants, additifs E900, E320, E321 (pour friture).
- 5) Huile de tournesol bio
- 6) Huile de tournesol bio à haute teneur en acide oléique

Emballage dans lequel nous pouvons livrer :

- Bouteilles PET d'une capacité de 1/5/10 l,
- Bag-in-Box d'une capacité de 10 et 15 l,
- bidons en plastique d'une capacité de 20, 22,5 l,
- bidons en métal d'une capacité de 25 l,
- IBC Eurocubes de 1000 l
- flexitanks.

Groupe de sociétés A&P :

Royaume-Uni :

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom,
Company number 12772596
VAT GB361721021
<https://find-and-update.company-information.service.gov.uk/company/12772596>

Importateur en France :

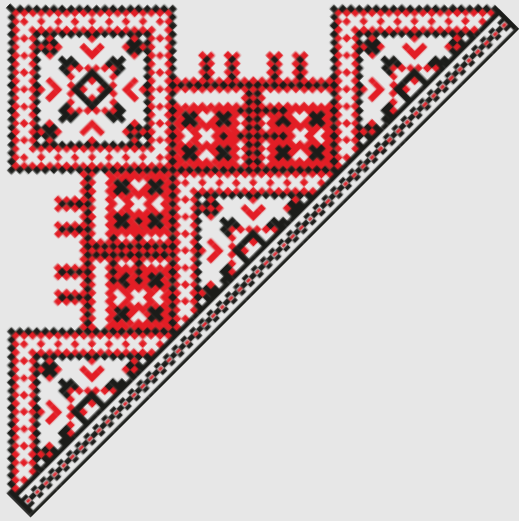
AANDP EXPORT-IMPORT LTD
SIREN: 949 025 753
VAT number: FR07949025753
<https://www.societe.com/societe/aandp-export-import-ltd-949025753.html>

Estonie :

A&P Sunny Oil for WORLD ОЪ (16720707)
VAT number EE102608627
https://ariregister.rik.ee/eng/company/16720707?active_tab=register

Ukraine :

SARL «A AND P COMMUNICATION» / ТОВ «ЕЙ ЕНД ПІ КОММУНІКЕЙШН»
Code de Classificateur panukrainien des entreprises et organisations СРЕО
/ ЗКПО 41537942
https://youcontrol.com.ua/catalog/company_details/41537942/

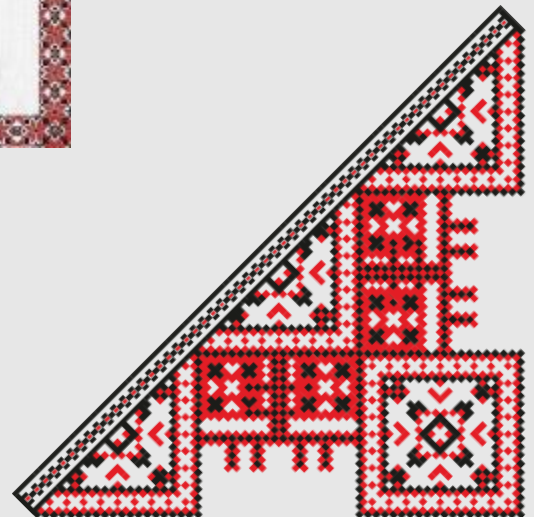


PLAN D'AFFAIRES

POUR L'ÉLARGISSEMENT DES ACTIVITÉS DE LA SOCIÉTÉ
EN EUROPE

PRODUCTION ET LIVRAISON D'HUILE DE TOURNESOL
DE MARQUE

MC AUTHENTIQUA



CONTENU

| | |
|--|----|
| 1 . RESUME | 3 |
| 2 . OBJECTIF DE L'INVESTISSEMENT | 4 |
| 3 . DESCRIPTION DE BUSINESS, DE LA SOCIETE | 8 |
| 4 . DESCRIPTION DU SERVICE ET DE LA PRODUCTION | 11 |
| 5 . ENVIRONNEMENT CONCURRENTIEL | 17 |
| 6 . PLAN FINANCIER | 20 |
| 7 . EFFICACITÉ DU PROJET | 25 |
| 8 . RISQUES ET GARANTIES DU PROJET | 29 |
| 9 . CONCLUSIONS | 32 |
| 10 . ANNEXES | 33 |

1 . RESUME

Le présent projet d'affaires est un projet conçu pour recevoir les investissements ayant pour but d'élargir et gérer une entreprise prospère existante pour la production et la vente de l'huile de tournesol en Europe.

L'huile de tournesol raffinée désodorisée de la plus haute qualité est certifiée par les laboratoires européens, SGS, ainsi que par les normes DSTU 4492 et ISO22000.

Pays d' origine - Ukraine.

Montant d'investissement minimum: 150 000 euros.

Montant d'investissement maximum : 1 200 000 euros.

Nombre de projets prévus – 8 .

Tableau 1

Principaux indicateurs de l'efficacité du projet

| | |
|------------------------------------|-----------|
| Durée de rendement (PP) , année | 3 |
| Valeur actuelle nette (NPV), EUR | 809 144,3 |
| Taux de rendement interne (TRI), % | 32 |
| Indice de rentabilité (PI) , % | 67 |

Les indicateurs obtenus attestent l'investissement de l'argent sûr, le niveau de travail élevé de la société, et la possibilité de percevoir un niveau de revenu prévu.

2 . OBJECTIF DE L'INVESTISSEMENT

L'investissement a pour objectif de former la réserve de la production de sa propre marque commerciale au sein des entrepôts existants en France, ainsi que d'augmenter la gamme et le nombre de produits au sein des nouveaux entrepôts dans d'autres régions de la France, voir Figure 1 .

Figure 1. Carte de localisation des entrepôts existants et nouveaux en



Définitions conventionnelles :


- ★ Entrepôts existants
- ★ Entrepôts prévus


A ce jour, la société loue deux entrepôts à Paris, un à Lyon, et un à Toulouse. Il est aussi prévu de louer un entrepôt dans chacune des villes suivantes: Marseille, Nantes, Strasbourg. Ce faisant, l'activité de la société pourra couvrir Presque tout le territoire de France pour la livraison rapide du produit.


Il est aussi prévu d'utiliser les investissements obtenus pour optimiser les processus de distribution de produits et la création de la publicité supplémentaire, afin de promouvoir proper marque commerciale **MC AUTHENTIQUA**. Les finances obtenus donnerons le pouvoir d'ouvrir les nouveaux chaînes de ventes, grâce à la croissance de nombre de nouveaux clients potentiels, cela entraînera une augmentation significative des volumes de ventes. Le produit d'un nombre de 130 à 150 tonnes brut d'un montant de 150 000 à 170 000 euros sera garant de retour des investissements.


La source de rendement sera le revenu net de la société, à condition que le projet s'autofinance soit assez rapide, et les objectifs de ventes de biens et la rentabilité suffisante.

Pour augmenter les volumes de ventes, la société:

 a la base de clientèle permanente (existe depuis plus de 5 ans, et a la mise à jour permanente);

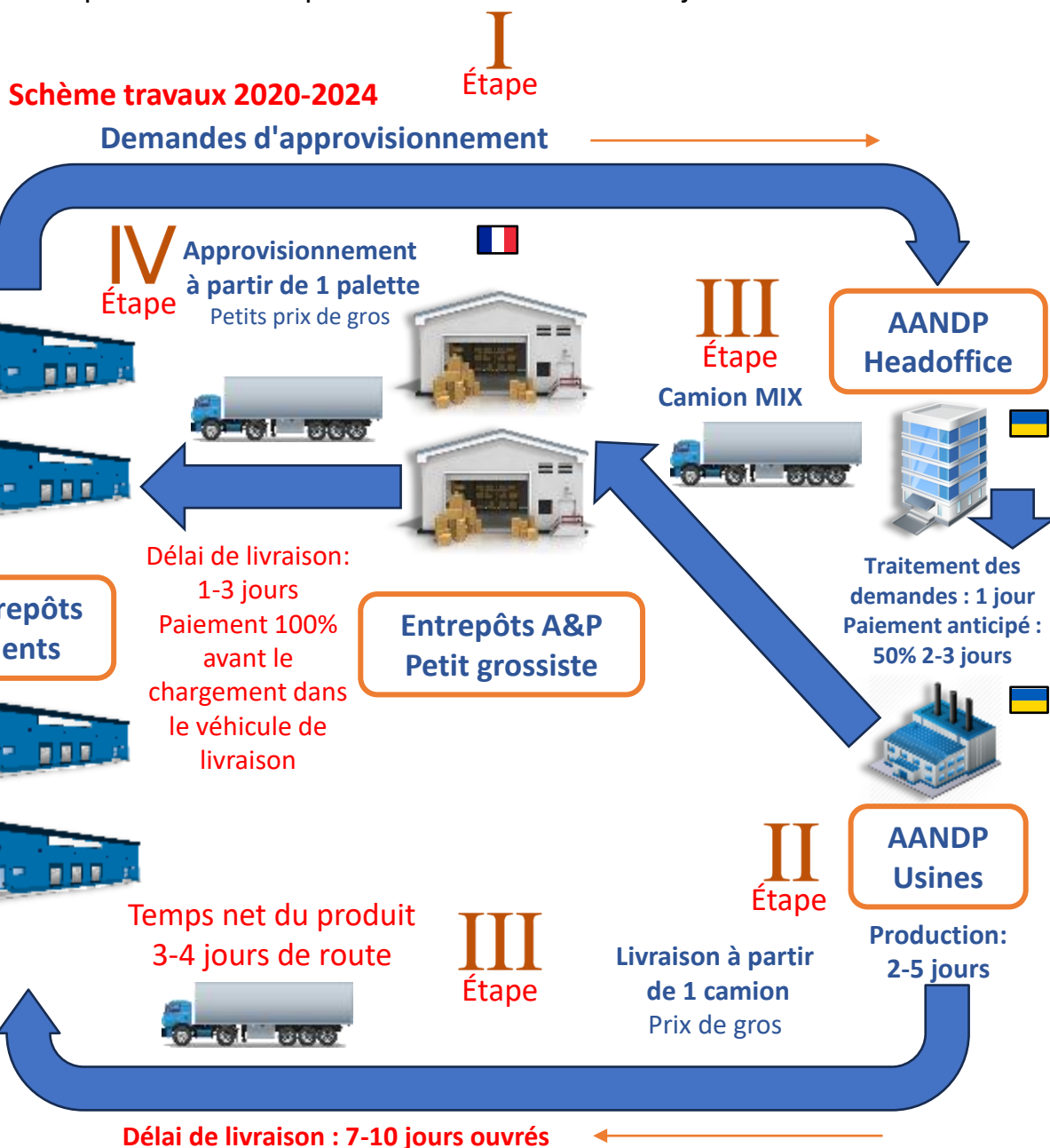
 mène une politique de marketing régulière, promouvoit le produit et la société sur le marché international européen (en septembre 2024, il y a 3 000 acheteurs potentiels dans la base de la société), il y a également une communication mensuelle avec 150 clients qui ont fait une commande au moins une fois, 30 acheteurs achètent périodiquement des volumes importants de marchandises, 8 clients effectuent des achats chaque mois;

 il existe quatre représentants mandatés permanents des associés dont les bureaux sont situés en France;

 trois contrats exclusifs dans trois régions de France et de France non métropolitaine avec achat obligatoire d'un certain volume de produits dans leur région.

Nous présentons le schéma de réapprovisionnement des entrepôts et de négociation, utilisé par la société maintenant.

Figure 2. Schéma de réapprovisionnement des entrepôts et de négociation, utilisé par la société lequell en cours d'utilisation aujourd'hui




Facteurs qui freinent le développement:


- 1) Longue période d'exécution des commandes - les ventes n'augmentent pas.
- 2) Responsabilité envers le client des délais de livraison, pas de planification gratuite des entrepôts A&P - les ventes n'augmentent pas.
- 3) Conditions de paiement – 50 % de prépaiement, 50 % sur documents d'usine – les clients bloquent les budgets d'achat jusqu'à 2 semaines
- 4) Impossibilité d'établir un plan de production (commandes inégales).
- 5) Coûts de main d'œuvre supplémentaires à toutes les étapes de la livraison (données de transport, documents d'accompagnement, rapport de chargement, GPS, dédouanement, etc.).

1 ETAPE: La demande de livraison du produit arrive au siège social en Ukraine, la demande est traitée dans un délai d'un jour. Le prépaiement de la commande est de 50%, elle arrive dans 2-3 jours ouvrables.

2 ETAPE: La société soumet la commande de travail pour la production, la fabrication du produit a lieu dans un délai de 2 à 5 jours ouvrables.

3 ETAPE : Cette étape se déroule de deux manières:


 un camion MIX est formé, qui se rend à l'entrepôt en France, le délai de livraison est de 3-4 jours;


 un camion se rend immédiatement aux entrepôts des clients selon la commande précédente, le délai de livraison complet est de 7 à 10 jours ouvrables .


4 ETAPE: Depuis les entrepôts de la société en France, les petites livraisons en gros sont effectuées vers les entrepôts des clients, le prix du produit est le même que pour le petit grossiste et le paiement s'effectue à 100% à l'avance.


INCONVENIENTS :

 les délais de livraison des produits augmentent - les ventes n'augmentent pas;

 la société dépend des demandes des clients et ne peut pas planifier de manière indépendante le chargement de ses propres entrepôts;

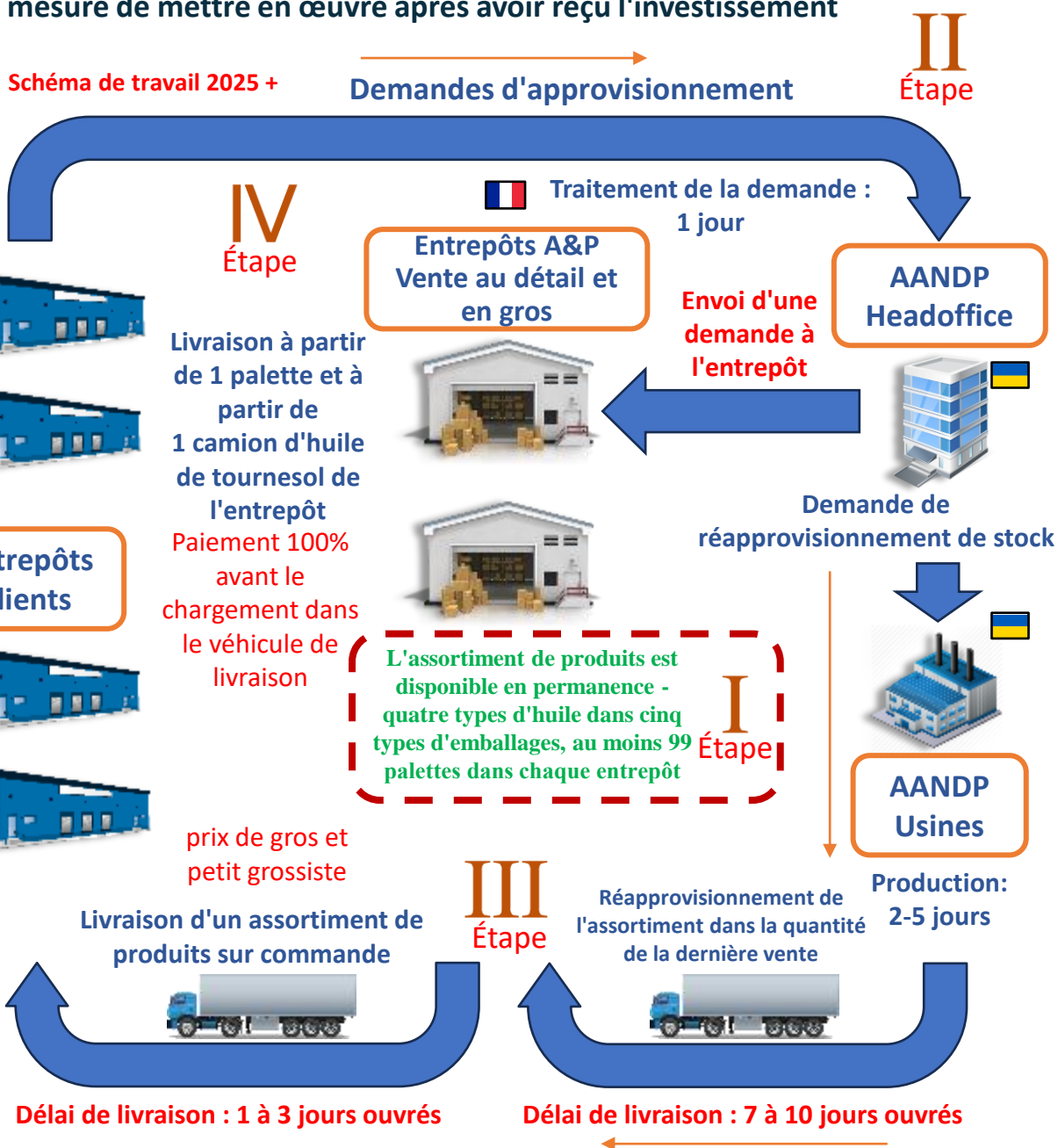
 dans les conditions de paiement 50/50, il y a un retard dans la deuxième partie du paiement, qui peut être retardé de deux semaines;

 il y a une incapacité à planifier un plan de production pour une certaine période;

 Il y a des surcoûts élevés pour la main d'œuvre, l'enregistrement des documents supplémentaires, le suivi GPS, le dédouanement, etc.

Nous présenterons un schéma permettant de réapprovisionner les entrepôts en produits et de mener des échanges commerciaux en cas de réception d'un investissement.

Figure 3. Schéma de réapprovisionnement en produits dans les entrepôts et la conduite des échanges commerciaux, qui sera en mesure de mettre en œuvre après avoir reçu l'investissement



Chaîne d'approvisionnement améliorée après investissement :

- 1) En stock constant d'au moins 3 camions (99 palettes) dans les entrepôts A&P en France pour des ventes rapides - augmentation des ventes.
- 2) Réduction des délais de livraison au client, commodité de la logistique locale.
- 3) Conditions de paiement pratiques.
- 4) Possibilité de planification de la production basée sur les soldes de stocks
- 5) Coûts de main-d'œuvre et risques réduits, au lieu de cinq étapes de reporting - une
- 6) Suppression de la responsabilité des délais de livraison directement de l'usine au destinataire, possibilité d'un contrôle qualité préalable


1 ÉTAPE: U le jeûne et sa présence dans les entrepôts La gamme complète des produits français , ce sont quatre types d ' huile dans cinq types d'emballage. Un minimum de 99 palettes dans chaque entrepôt.


2 ÉTAPE: Demande d'approvisionnement, traitement 1 jour, production 2-5 jours ouvrables.

3 ÉTAPE: Réapprovisionnement des entrepôts en France, en assortiment selon les conditions de la dernière vente, délai de livraison 7-10 jours ouvrables.


4 ÉTAPE: Fourniture de 1 palette à 1 camion en entrepôt permanent, aux prix de gros et petits grossistes, pour livrer le produit dans les entrepôts des clients en France.


AVANTAGES :

 99 palettes, soit trois camions dans chaque entrepôt en France, sont en disponibilité constante pour pouvoir vendre rapidement, cela donnera l'opportunité d'augmenter les ventes;

 réduction des délais de livraison aux clients, amélioration de la logistique locale ; conditions de paiement pratiques;

 modalités de paiement confortables;

 possibilité de planifier la production, sous réserve du solde dans les entrepôts;

 réduction des coûts de main d'œuvre, simplification du système de reporting (un seul rapport de livraison); réduction de la responsabilité du fabricant devant le destinataire du produit concernant le délai de livraison, possibilité de suivi de qualité préliminaire et de contrôle qualité de l'emballage avant la livraison au client.

Comme il est possible de le constater, le nouveau schéma de travail de la société est optimisé, il permet de vendre des produits rapidement, de fabriquer et de livrer des produits aux entrepôts en France dans les délais, tout en disposant des fonds nécessaires pour effectuer les calculs, les modalités pour le réapprovisionnement des produits dans les entrepôts et les conditions minimales d'exécution des commandes.

3. DESCRIPTION DE BUSINESS, DE LA SOCIETE

La société à responsabilité limitée AANDP EXPORT IMPORT LTD, enregistrée en 2020 au Royaume Uni, est un groupe de sociétés spécialisées dans la fabrication et le commerce qui dispose de bureaux de représentation (Royaume Uni, France, Estonie, Ukraine).

Personnel clé de la société:

1. Monsieur Andrii Ovcharenko – directeur exécutif, signataire, responsable de la planification financière et stratégique, des communications/ de la planification de base et de la coopération avec les fabricants, responsable des contrats clés et des clients base pour l'approvisionnement à l'export, ainsi que pour la distribution des produits en France. Gestionnaire de crise.

<https://www.linkedin.com/in/andrii-ovcharenko-99161a132/>

2. Monsieur Yurii Marusich – responsable des questions opérationnelles et techniques. Gère la documentation d'importation, l'organisation des étapes d'exportation. Travail avec les transporteurs et transitaires, passe les négociations avec les entrepreneurs. Contrôle et mise à disposition des entrepôts.

3. Madame Angelika Mishchenko – responsable des communications marketing intégrées internationales. Mise en place de la politique marketing mensuelle régulière de la société et de MC AUTHENTIQUA. Développement et mise en œuvre de campagnes de publicité. Création, lancement, promotion de ventes en ligne sur les marketplaces de l'UE. Promotion des ventes. Prise en charge de programmes de fidélité pour les clients réguliers.

4. Madame Oleksandra Kohut – responsable du personnel du service commercial. Responsable de ventes et projets spéciaux; négociations et gestion d'entreprise; constitution d'équipes et culture d'entreprise; projets sociaux et relations publiques.

5. Mme. Angelina Mishchenko – chef de bureau, directrice adjointe. De 2017 à 2020, la société a travaillé en Ukraine et s'est engagée dans la fourniture de l'huile de tournesol en France en tant qu'intermédiaire, commissionnaire, au cours de cette période 20 livraisons ont été effectuées.

L'entreprise est enregistrée dans les pays suivants:

United Kingdom: AANDP EXPORT-IMPORT LTD, Company number 12772596, VAT

GB36172102146330, <https://find-and-update.company-information.service.gov.uk/company/12772596>

KVED:

46330 - Commerce de gros de produits laitiers, œufs, huiles et graisses alimentaires;

46390 - Commerce de gros non spécialisé de produits alimentaires, boissons et produits du tabac;

46900 - Commerce de gros non spécialis;

73110 - Agences de publicité.

2. Importateur en France: AANDP EXPORT-IMPORT LTD: SIREN: 949 025 753, VAT number:

FR07949025753, <https://www.societe.com/societe/aandp-export-import-ltd-949025753.html>

3. Estonie: A&P Sunny Oil for WORLD OÜ (16720707), VAT number EE102608627,

https://ariregister.rik.ee/eng/company/16720707?active_tab=register

4. Ukraine: A&P Communication LLC, Код ЗКПО 41537942, https://youcontrol.com.ua/catalog/company_details/41537942/

La société produit de l'huile de tournesol en Ukraine, en général, sous sa propre marque. MC AUTHENTIQUA:

<https://euipo.europa.eu/eSearch/#details/trademarks/018712467>

Parallèlement, la société exécute les commandes de production **Private label**, qui approvisionne la France, la Belgique, la Guyane, la Martinique, la Réunion, Mayotte, le Togo, le Sénégal, le Bénin, le Congo, l'Espagne (Las Palmas), la Belgique, la Grèce, l'Allemagne. La France est le premier exportateur de l'huile de tournesol. La société est présente sur le marché depuis près de 5 ans. Au fil des années, la société a connu un succès considérable dans la production et le commerce.

À partir de 2022, la société fournira de l'huile aux marchés ethniques. Aujourd'hui, la société loue 4 entrepôts en France pour le petit commerce de gros d'huile de tournesol.

En 2023, la société a considérablement élargi la gamme de produits conditionnés: il s'agit de 6 types d'huile de tournesol, conditionnés dans 8 types d'emballages, ainsi qu'en vrac et dans des flexitanks. Depuis 2 ans, le produit est vendu au prix de détail à partir de 1 paquet/boîte. La société propose ses produits sur la place de marché Amazon en France et en Belgique. La livraison est effectuée par transport terrestre et maritime. A&P coopère activement avec des sociétés de transport locales en France pour la distribution de produits en assortiment depuis des entrepôts dans 13 régions françaises, sous réserve de ventes de 1 palette ou plus.

La société possède la marque officielle MC AUTHENTIQUA sous laquelle elle exporte de l'huile de tournesol d'Ukraine. Il s'agit de l'huile de tournesol désodorisée surgelée, purifiée, raffinée et 100 % naturelle, fabriquée selon la norme DSTU 4492, répondant aux exigences de l'UE. La production de l'huile a lieu dans quatre entreprises en Ukraine. La société travaille selon un plan marketing et un budget marketing à trois niveaux, utilise un programme de fidélité pour les clients réguliers et élargit son réseau de vente.

L'année dernière, la société a construit et a ouvert son propre bureau à Kyiv (Ukraine).

A&P dispose du Certificat de bonne réputation, confirmant sa capacité juridique et l'absence d'arriérés de paiement au budget local. Aujourd'hui, la coopération étroite avec les collègues européens est menée, les délégations françaises visitent le bureau de Kyiv pour résoudre les problèmes et échanger leurs expériences.

Le système de paiement des commandes en gros est soumis à un prépaiement ou à un paiement à l'arrivée de produit à l'entrepôt du destinataire.

La société a construit son propre système efficace de protection sociale pour les employés – il s'agit d'un programme de formation pour les experts travaillant dans le domaine de l'exportation, d'un ensemble social complet pour tous les employés, ainsi que de cours de français dispensés de manière continue.

Le chiffre d'affaires de l'entreprise en 2022 était de 150 000 à 200 000 euros, et en 2022 le chiffre d'affaires était déjà supérieur à 1 800 000 euros, en 2023, selon les calculs préliminaires, le chiffre d'affaires était de 1 300 000 euros, la diminution s'est produite en raison d'une baisse des prix multipliée par 2, bien que la quantité de livraisons de l'huile ait augmentée.

Aujourd'hui, la société prépare activement la saison automnale de production de l'huile de tournesol. Cela est dû à l'optimisation des processus de vente en gros depuis les entrepôts en France, à la recherche d'investissements dans l'agrandissement des entrepôts dans d'autres régions de France, à la réservation de volumes sur les sites de production, à la commande de lots de marques propres pour divers types d'emballages.


4. DESCRIPTION DU SERVICE DE LA PRODUCTION


Le produit principal proposé à la vente est l'huile de tournesol, certifiée par les laboratoires européens et certifiée par la société SGS lors de l'inspection, normes DSTU 4492, ISO 22000. Le produit est fabriqué et exporté sous sa propre marque MC AUTHENTIQUA, sous laquelle elle exporte de l'huile de tournesol d'Ukraine. Il s'agit d'huile de tournesol désodorisée surgelée, raffinée, purifiée et naturelle à 100 % .


Figure 4 Produits de MC AUTHENTIQUA





La production de l'huile a lieu dans cinq entreprises situées en Ukraine dans des zones sûres où aucune opération militaire active n'est menée:

 SARL "UKROLIYA", adresse des puissances de production, village de Chernechy Yar, région de Poltava, <https://www.ukroliya.com/uk/> ;

 SARL "Delta Wilmar Ukraine", adresse des puissances de production, ville de Yuzhne, région d'Odessa, <https://www.deltawilmar.com/> ;

 SARL "Agrotrans-2016", adresse des puissances de production, rue Yaroslava Mudroho, Tchernivtsi, <https://opendatabot.ua/c/40529616> ;

 EP "MAISON DE COMMERCE YANTALIYA", adresse des puissances de production, village de Banyunyn, région de Lviv, <https://opendatabot.ua/c/38758835>.

 SAP "Usine de margarine de Kyiv", adresse des puissances de production, avenue Naouky, b. 3, Kyiv, <https://olkom.ua/> .

De son côté, A&P entretient les relations commerciales étroites, un historique de coopération positif et un crédit de confiance avec ces sites de production.

Figure 5 Produits de **MC AUTHENTIQUA** sont présentés sur Amazon et dans notre propre boutique en ligne:

<https://www.amazon.fr/stores/page/BA6614BE-DAA1-4C73-8DC0->



<https://aandp.fr/>



L'offre commerciale principale comprend les positions suivantes d'huile de tournesol dans différents types de conditionnements:



Huile de tournesol raffinée et désodorisée;



Huile de tournesol raffinée désodorisée avec additifs E900, E320, E321 (pour friture) ;



Huile de tournesol à haute teneur en acide oléique, raffinée et désodorisée;



Huile de tournesol raffinée désodorisée à haute teneur en acide oléique avec additifs E900, E320, E321 (pour friture) et autres additifs pour la friture professionnelle;



Huile de tournesol bio;



Huile de tournesol bio à haute teneur en acide oléique.

Les spécifications (données techniques) de l'huile de tournesol sont présentées sur ce lien:

<https://www.grosfichiers.com/Uz9uXGhhjUb>

Bref sur les principaux produits :

1. Huile de tournesol raffinée et désodorisée.

Ce produit subit plusieurs étapes de purification au cours du processus de production, dont la filtration à l'argent. Le produit ne contient d'impuretés insolubles et n'a pas d'odeur prononcée.

L'huile raffinée ne fume pas au cours de friture. Les aliments dans la poêle ne brûlent pas avec et les plats préparés ayant subi un traitement thermique conservent leur goût et leur arôme naturels.

L'huile de tournesol raffinée convient pas uniquement à la friture de légumes, de champignons, de poisson, de viande, elle peut aussi être utilisée en pâtisserie et en conservation hivernale. A base d'huile de tournesol raffinée désodorisée de **MC AUTHENTIQUE**, on obtient une excellente vinaigrette, des sauces pour plats de viande, de poisson, de légumes et de champignons.

2. Huile de tournesol raffinée désodorisée avec additifs E900, E320, E321 (pour friture).

Cette huile est destinée à la cuisine professionnelle pour tous les modes de friture des produits, elle ne mousse pas, ne fume pas, ne devient pas amère. L'huile a une teneur élevée en oméga-9, une formule unique pour la friture, une forte résistance à l'oxydation, une augmentation du nombre de cycles friture (jusqu'à 50%), un point de fumée élevé (215°C), une durée d'utilisation plus longue (jusqu'à 10 à 11 fois).

Composition du produit: huile de tournesol désodorisée raffinée à haute teneur en acide oléique, antioxydants (E320, E321), antimousse (E900), % d'acidité est de 0,25 %.

3. Huile de tournesol hautement oléique, raffinée et désodorisée avec additive anti-moussant et régulateurs d'acidité (E-320, E-321, E900).

Le produit est extrêmement résistant à l'oxydation, garantissant une période d'utilisation plus longue et une haute qualité des produits finis.

Grâce à cela, il est possible d'utiliser l'huile en toute sécurité 2 fois plus longtemps que l'huile de tournesol ordinaire. La base du produit est l'acide gras monoinsaturé oméga-9. L'huile ne contient pas de gras trans. Elle est idéale pour la friture, les grillades et le WOK. Elle contient au moins 75 % d'acides gras monosaturés utiles oméga-9, contient des oméga-6 et des oméga-3. La méthode biologique de purification de l'huile permet de préserver la vitamine E dans la composition. L'huile résiste à l'oxydation, elle n'est pas amère, ayant une durée de conservation plus longue, elle est idéale pour la friture à haute température, préserve le goût naturel des produits pendant la cuisson, pénétrant moins dans les produits lors de la friture, point de fumée élevé - 235°C : l'huile ne brûle pas, ne mousse pas et ne fume pas lors de la friture. Elle peut être utilisée jusqu'à 14 fois en moyenne.

4. L'huile de tournesol bio pressée à froid est produite à partir de graines qui auparavant n'étaient pas frits et ne subissaient aucun autre traitement thermique.

Le produit est obtenu par pressage mécanique de graines de tournesol bio et purification ultérieure de l'huile avec un filtre à membrane. La valeur de cette huile réside dans le fait qu'elle parvient à préserver toutes les vitamines et microéléments des graines de tournesol, elle est une source de l'acide gras polyinsaturé indispensable oméga-6, que notre organisme ne peut pas produire lui-même, et une source naturelle de vitamine E, aidant à protéger les cellules du stress oxydatif. Les avantages de cette huile sont: l'absence de produits chimiques dans la composition; l'utilisation régulière de cette huile permet de réduire le taux de «mauvais» cholestérol et d'augmenter la quantité de «bon»; le remplacement de tous les autres types d'huiles par celle qui est fraîche pressée favorise la perte de poids; l'amélioration du système cardiovasculaire, l'amélioration de la fonction cérébrale, bonne gestion de stress; l'amélioration de la circulation sanguine et la qualité de la peau; le ralentissement du processus de vieillissement. Le grand avantage de l'huile de première pression à froid est l'absence totale de gras trans formés lors du chauffage et d'oxydants et cancérigènes puissants.

Les caractéristiques techniques et les spécifications des types d'huile de tournesol ci-dessus peuvent être consultées sur le lien:

<https://www.grosfichiers.com/Uz9uXGhhjUb> - caractéristiques techniques

La norme ISO 22000 peut être attribuée à tous les types d'huile de tournesol. Le produit est toujours proposé frais. La technologie alimentaire de nitruration est utilisée en permanence. La durée de conservation est de 18 à 24 mois à compter de la date de fabrication. Le produit est de haute qualité et emballé de manière fiable pour le transport et le transbordement. Si nécessaire, les produits peuvent avoir une étiquette multilingue. Pays d'origine – Ukraine.

L'offre commerciale comprend les informations suivantes:



À partir d'un camion pouvant contenir de 27 à 33 palettes;



À partir de 1 conteneur 20-40 FCL 17 000 - 27 300 litres.

Production/téléchargement sous 10 jours. Prix de vente pour septembre 2024 (RSFO régulier) :



DDP France - 1,11 euros/l ;



FOB Prix fixe pour septembre 2024 - 1,07 EUR/l.

En plus, la livraison s'effectue aux conditions CIF/CFR - calcul individuel – en fonction de fret maritime - jusqu'au port de livraison du client destinataire. La société pratique également la livraison de l'huile de tournesol de l'usine en camions «Mix» (cargo groupé) - commande minimum jusqu'à 1 camion, la livraison est gratuite à partir de 6 palettes.

I. La société offre deux types de livraison de produits depuis l'usine en Ukraine (en gros)



Camion MIX (cargaison groupée) 33 palettes:

L'un des 6 types d'huile de tournesol dans l'un des 8 types de conditionnement au choix du client lors d'une commande à partir de 6 palettes (avec transport/dédouanement).

Le délai de livraison vers la France est de 3 semaines maximum.

Coût estimé de 1 lot - de 4 800 à 6 700 euros (selon le type d'huile de tournesol et la charge standard par palette pour le transport) ;



Camion complet - 27-33 palettes (jusqu'à 23 palettes - environ 23 000 litres) : Tout mélange de palettes de 6 types d'huile de tournesol dans l'un des 8 types d'emballages au choix du client est autorisé lors de la commande d'au moins 27-33 palettes (jusqu'à 23 palettes - 250 litres): Le prix approximatif du lot est de 24 500 à 36 600 euros (selon le type d'huile de tournesol et le chargement standard sur palettes pour le transport, le transport et le dédouanement compris).

II. VENTE à partir de 1 palette depuis l'entrepôt en France (petit grossiste) :

Entrepôts en France (les adresses des entrepôts sont indiquées sur le site officiel de l'entreprise) :

Entrepôt 1 : 15 rue Gustave Eiffel, 95190 Goussainville, Bâtiment B3 (région parisienne);

Entrepôt 2 : 2 rue Jaqueline Auriol, 91 220 Plessis Pâté (région parisienne);

Entrepôt 3 : 25 bis Rue du Mollaret, 38070 Saint-Quentin-Fallavier (région Lyonnaise) ;

Entrepôt 4 : 2 rue Voltaire 82000 Montauban (région toulousaine).

<https://a-and-p.fr/les-entrepôts/> - Lien vers l'adresse et les horaires d'ouverture de l'entrepôt

Tarifs (gros et petit grossiste - pour septembre 2024):




Huile de tournesol raffinée désodorisée en bouteilles d'une capacité de 1/2/5/10 litres et bidons de 20 litres (RSFO ordinaire) - à partir de 1,08 EUR/litre et à partir de 1,12 EUR/litre ;




Huile de tournesol professionnelle enrichie en acide oléique avec antioxydants pour une friture efficace "EFFO/Olinalli/Authentiqua" - à partir de 1,42 EUR/litre et à partir de 1,48 EUR/litre ;



RSFO ordinaire + additifs pour friture E900, E320, E321 - à partir de 1,14 EUR/litre et à partir de 1,16 EUR/litre ;

 Huile de tournesol raffinée, désodorisée, enrichie en acide oléique (pour HoReCa et industrie agroalimentaire) - à partir de 1 390 euros / IBC 1 000 litres & à partir de 1 430 euros / IBC 1 000 litres ;

 Huile de tournesol bio (certification VIO EU et NOP) - à partir de 1,59 EUR/litre DDP France (en bouteille), à partir de 1490 EUR/IBC 1000 litres DDP France.

Les principaux types de packaging de produits sont présentés sur les liens de la boutique en ligne **MC AUTHENTIQUE** et sur la **Figure 6** ci-dessous :

<https://www.amazon.fr/stores/page/BA6614BE-DAA1-4C73-8DC0-1E6189BA6ED5>


<https://aandp.fr/>





5. ENVIRONNEMENT CONCURRENTIEL


La taille du marché de l'huile de tournesol est évaluée à 35,98 milliards USD en 2024 et devrait atteindre 48,26 milliards USD d'ici 2029, avec un TCAC de 6,05 % pendant de la période de prévision (2024-2029). L'Ukraine est l'un des plus grands fabricants d'huile de tournesol au monde entier, avec une production annuelle de 4,4 millions de tonnes. Comme la société exporte presque de l'huile de tournesol de sa propre production en France, nous donnerons les chiffres de consommation d'huile de tournesol en France. Pas moins de 800 000 tonnes d'huile végétale alimentaires sont consommées chaque année en France. Parmi toutes les huiles, l'huile de tournesol occupe la chiffre de 18 %. Le marché de l'huile de tournesol a été particulièrement touché par la pandémie de COVID-19 depuis 2020, et cela a entraîné des perturbations de la chaîne d'approvisionnement et une crise du travail dans ce domaine. Ces difficultés ont été exacerbées par le conflit russo-ukrainien, qui a commencé au mois de février 2022 et a eu un impact important sur le marché en raison du rôle majeur de l'Ukraine et de la Russie dans l'exportation de l'huile de tournesol, entraînant des pénuries mondiales et une hausse des prix. A cause de conflit susmentionné, les marchés traditionnels se sont tournés vers d'autres sources d'approvisionnement, entraînant une diversification des chaînes d'approvisionnement. Malgré ces défis, la demande mondiale d'huile de tournesol reste stable, tirée par l'intérêt croissant des consommateurs pour l'alimentation saine. La France, étant acteur important et premier producteur européen d'huile de tournesol, a ressenti les effets de l'évolution des flux commerciaux internationaux et des fluctuations des prix intérieurs. Le marché français a connu une évolution de la consommation d'huile de tournesol, avec une tendance stable conduisant à la consommation de 425 000 tonnes en 2021. Les prix de l'huile de tournesol en France variaient entre 2,5 et 12 euros le litre, selon la qualité et la marque. Le marché de l'huile de tournesol en France a été façonné par divers facteurs, notamment les préoccupations sanitaires, la capacité de production nationale et les perturbations du commerce mondial.

Les principaux producteurs d'huile de tournesol en France:

 **Lesieur du groupe Avril** : Premier producteur de la filière huile de tournesol sur le marché français, c'est le groupe Avril avec sa marque Lesieur qui est leader.

 **Leclerc**: Fournisseur abordable, E. Leclerc, est une autre grande marque de chaîne de supermarchés offrant de l'huile de tournesol de marque privée utilisée dans la cuisine française

 **Puget and Cauvin**: Puget and Cauvin: Haute pureté et qualité Puget est une marque connue pour la diversité de sa gamme d'huiles et Cauvin, produite sur des terres biologiquement pures.

 **Tramier**: Choix des connaisseurs culinaires, la marque Tramier détient aussi une certaine partie du marché français de l'huile de tournesol avec des produits utilisés par de nombreuses ménagères françaises.

Compte tenu de la quantité de fabricants d'huile de tournesol en France, son marché a encore besoin de l'exportation de ce produit. Depuis de nombreuses années l'Ukraine est l'un des principaux fournisseurs d'huile de tournesol de la France. L'Ukraine est le premier producteur mondial d'huile de tournesol, avec une production annuelle de 7 millions de tonnes. C'est 10 fois plus que la France, qui en produit 774 000 tonnes. Selon l'évaluation mise à jour d'AI "APK-Inform", au mois de mai 2023/24 AM, 714 000 tonnes d'huile de tournesol ont été exportées d'Ukraine (+14% par rapport à l'indicateur de mois d'avril), soit le volume mensuel maximum depuis le mois de janvier 2021, dans toute l'histoire des exportations de ce produit du pays, il s'agit du troisième plus grand volume mensuel d'expéditions. En général, selon les résultats du AM septembre-mai 2023/24, la quantité record de 5,14 millions de tonnes de l'huile a été exportée du pays pour la période indiquée. L'un des principaux facteurs contribuant à l'exportation active du produit au cours de la saison en cours a été la forte demande d'huile de tournesol dans le contexte de son prix compétitif par rapport aux autres types d'huiles végétales.

En outre, le travail stable des ports ukrainiens a assuré l'acheminement du produit presque ininterrompu. Compte tenu du rythme quasi record de transformation du tournesol au cours de la saison 2023/24 et de la récolte inférieure d'oléagineux en 2023 par rapport au niveau d'avant-guerre, les réserves de cette récolte au début du mois de juin, selon notre évaluation, sont minimales pour une période pluriannuelle. Ainsi, en juin-août 2023/24 AM, une réduction de la transformation et, par conséquent, de l'approvisionnement en huile de tournesol est attendue, pas uniquement en provenance d'Ukraine, mais aussi de la région de la mer Noire dans son ensemble. Il faut noter que le marché clé pour la vente des produits ukrainiens au cours de la saison en cours reste les pays de l'UE avec une part de 60 % (40 % la saison précédente). L'export de l'huile dans cette direction a augmenté de 81%. En parallèle, l'Ukraine est le principal fournisseur d'huile de tournesol pour l'Union européenne, avec une part de 93% contre 89% la saison précédente (selon la Commission européenne). Ces dernières années, l'Ukraine a fabriqué 16,8 millions de tonnes d'huile de tournesol par an. En 2021, l'Ukraine a importé 118 000 tonnes de tournesol en France.

sur le montant total des importations de l'huile, qui s'élevait à 159 000 tonnes. Les exportations d'huile de tournesol vers la France en 2023 s'élevaient déjà à 200 000 tonnes. Au cours de la période du janvier au juin 2024, les exportations d'huile de tournesol ont augmenté par rapport à la période correspondante de 2022 de 2 fois; en 2023 – de 1,3 fois. Au cours des dix mois de l'exercice de l'année 2023/24, les exportations d'huile de tournesol ont augmenté de près de 1,2 fois par rapport à la période correspondante de l'exercice 2022/23.

Ainsi, compte tenu du volume des livraisons du groupe d'entreprises A&P, on peut affirmer que le volume des exportations d'huile de tournesol vers la France était de 1,5% en 2023. Cet indicateur en 2022 était beaucoup plus petit. Cela indique que l'entreprise développe avec succès un réseau d'acheteurs potentiels, parmi lesquels des clients réguliers et une base importante de nouveaux clients prêts à acheter de l'huile de tournesol auprès de la société se trouvent déjà . Avec d'autres mots, sous réserve de recevoir le montant d'investissement nécessaire, la part de l'entreprise dans les exportations d'huile de tournesol passera de 1,5 % à 5 % par an.

6. PLAN FINANCIER

Nous présenterons les calculs préliminaires du montant d'investissement requis pour faire évoluer la société qui existe. Comme il est mentionné ci-dessus, la société a besoin des montants d'investissement suivants:

Investissement minimum : 150 000 euros.

Investissement maximum: 1 200 000 euros.

Pour calculer le niveau de revenus et de dépenses attendu après réception de l'investissement, nous nous appuyerons sur les indicateurs de revenus et de dépenses de la société pour la dernière année d'exploitation.

- 1) Revenu brut total – 1.901.681,63 euros;
- 2) Coûts bruts totaux – 1 630 000 euros;
- 3) Marge d'un lot de produits – de 3 200 à 3 400 euros;
- 4) Dépenses pour l'entretien de bureau en Ukraine (entretien de bureaux, salaires du personnel, paiement des services, paiement des services publics) – 35 000 euros ;
- 5) Dépenses courantes en France (location de 4 entrepôts, frais de commercialisation, paiement de prestations) – 32 000 euros.
- 6) Revenu net – 204 681,63 euros.

C'est-à-dire, environ un entrepôt rapporte 51 170,41 euros par an.

A condition de recevoir l'investissement maximum de 1 200 000 euros, la société pourra louer 3 entrepôts supplémentaires en France, ce qui permettra d'élargir la géographie d'approvisionnement des produits et de stockage dans les entrepôts à partir de 2 camions de produits. Cela permettra d'assurer rapidement des ventes en gros et au détail en petits lots. On trouve ci-dessous les calculs prévus pour la vente d'huile de tournesol, pris sous la condition de la vente minimale d'huile des entrepôts en France, qui sont prévus pour l'année 2024/2025, soit 2 lots de produit par mois à des clients réguliers déjà existants, ainsi que la vente de palettes - cela représente 0,5 lot de produit et des expéditions directes CIF/DDP depuis l'usine en 2 lots de marchandises. Les indicateurs prévus seront les suivants :

- 1) Revenu brut total – 5 000 000 euros;
- 2) Coûts bruts totaux – 4 400 000 euros;
- 3) Marge d'un lot de produits - 2 800 - 3 000 euros (une réduction volontaire du coût du produit par an pour être encore plus compétitif (ces conditions sont calculées par l'entreprise));

4. Dépenses pour l'entretien de bureau en Ukraine (entretien de bureaux, salaires du personnel, paiement des services, paiement des services publics) – 48 000 euros ;

5. Dépenses courantes en France (location de 7 entrepôts, frais de commercialisation, paiement de prestations) – 58 000 euros.

6. revenu net – 494 000 euros.

La société prévoit de bénéficier d'un investissement d'un montant de 1 200 000 euros pour une durée de 36 mois au taux de 2% par an. Nous présenterons ci-dessous le calcul du retour sur investissement sur trois ans, et les montants mensuels attendus. Le système de retour sur investissement est calculé selon la méthode de la rente, c'est-à-dire, que le montant mensuel sera le même, ce qui convient à la fois à l'investisseur et à l'entreprise.

Tableau 2

Calculs des investissements et calendrier du rendement des investissements, euros

| Conditions d'investissement | | | | | | |
|---|----------------------------|------------|----------------------------|---------------------|-------------------------------|---------------|
| Montant d'investissement | | | | 1 200 000 | | |
| Taux de pourcentage | | | | 2,0% | | |
| Délai, mois | | | | 36 | | |
| Calendrier du rendement des investissements | | | | | | |
| No de mois | Paiements d'investissement | No de mois | Solde de dette pour invest | Paiement d'intérêts | Paiement du montant principal | Montant final |
| 1 mois | (34 371.09) | 1 | 1 200 000.00 | 2 000.00 | 33 333.33 | 35 333.33 |
| 2 mois | (34 371.09) | 2 | 1 166 666,67 | 1 944.44 | 33 333.33 | 35 277,78 |
| 3 mois | (34 371.09) | 3 | 1 133 333.33 | 1 888,89 | 33 333.33 | 35 222.22 |
| 4 mois | (34 371.09) | 4 | 1 100 000.00 | 1 833.33 | 33 333.33 | 35 166,67 |
| 5 mois | (34 371.09) | 5 | 1 066 666.67 | 1 777.78 | 33 333.33 | 35 111,11 |
| 6 mois | (34 371.09) | 6 | 1 033 333.33 | 1 722.22 | 33 333.33 | 35 055,56 |
| 7 mois | (34 371.09) | 7 | 1 000 000.00 | 1 666.67 | 33 333.33 | 35 000.00 |
| 8 mois | (34 371.09) | 8 | 966 666,67 | 1 611.11 | 33 333.33 | 34 944.44 |
| 9 mois | (34 371.09) | 9 | 933 333,33 | 1 555.56 | 33 333.33 | 34 888,89 |
| 10 mois | (34 371.09) | 10 | 900 000,00 | 1 500,00 | 33 333.33 | 34 833.33 |

| | | | | | | | |
|---------------|-------------------------|--|----|------------|----------|---------------|---------------------|
| 11 mois | (34 371,09) | | 11 | 866 666,67 | 1 444,44 | 33 333,33 | 34 777,78 |
| 12 mois | (34 371,09) | | 12 | 833 333,33 | 1 388,89 | 33 333,33 | 34 722,22 |
| 13 mois | (34 371,09) | | 13 | 800 000,00 | 1 333,33 | 33 333,33 | 34 666,67 |
| 14 mois | (34 371,09) | | 14 | 766 666,67 | 1 277,78 | 33 333,33 | 34 611,11 |
| 15 mois | (34 371,09) | | 15 | 733 333,33 | 1 222,22 | 33 333,33 | 34 555,56 |
| 16 mois | (4 371,09) | | 16 | 700 000,00 | 1 166,67 | 33 333,33 | 34 500,00 |
| 17 mois | (34 371,09) | | 17 | 666 666,67 | 1 111,11 | 33 333,33 | 34 444,44 |
| 18 mois | (34 371,09) | | 18 | 633 333,33 | 1 055,56 | 33 333,33 | 34 388,89 |
| 19 mois | (34 371,09) | | 19 | 600 000,00 | 1 000,00 | 33 333,33 | 34 333,33 |
| 20 mois | (34 371,09) | | 20 | 566 666,67 | 944,44 | 33 333,33 | 34 277,78 |
| 21 mois | (34 371,09) | | 21 | 533 333,33 | 888,89 | 33 333,33 | 34 222,22 |
| 22 mois | (34 371,09) | | 22 | 500 000,00 | 833,33 | 33 333,33 | 34 166,67 |
| 23 mois | (34 371,09) | | 23 | 466 666,67 | 777,78 | 33 333,33 | 34 111,11 |
| 24 mois | (34 371,09) | | 24 | 433 333,33 | 722,22 | 33 333,33 | 34 055,56 |
| 25 mois | (34 371,09) | | 25 | 400 000,00 | 666,67 | 33 333,33 | 34 000,00 |
| 26 mois | (34 371,09) | | 26 | 366 666,67 | 611,11 | 33 333,33 | 33 944,44 |
| 27 mois | (34 371,09) | | 27 | 333 333,33 | 555,56 | 33 333,33 | 33 888,89 |
| 28 mois | (34 371,09) | | 28 | 300 000,00 | 500,00 | 33 333,33 | 33 833,33 |
| 29 mois | (34 371,09) | | 29 | 266 666,67 | 444,44 | 33 333,33 | 33 777,78 |
| 30 mois | (34 371,09) | | 30 | 233 333,33 | 388,89 | 33 333,33 | 33 722,22 |
| 31 mois | (34 371,09) | | 31 | 200 000,00 | 333,33 | 33 333,33 | 33 666,67 |
| 32 mois | (34 371,09) | | 32 | 166 666,67 | 277,78 | 33 333,33 | 33 611,11 |
| 33 mois | (34 371,09) | | 33 | 133 333,33 | 222,22 | 33 333,33 | 33 555,56 |
| 34 mois | (34 371,09) | | 34 | 100 000,00 | 166,67 | 33 333,33 | 33 500,00 |
| 35 mois | (34 371,09) | | 35 | 66 666,67 | 111,11 | 33 333,33 | 33 444,44 |
| 36 mois | (34 371,09) | | 36 | 33 333,33 | 55,56 | 33 333,33 | 33 388,89 |
| Total: | (1 237 359, 4 0) | | | | | Total: | 1 237 000,00 |

Le retour sur investissement mensuel s'élève donc à 34 371,4 euros.

Le montant du revenu mensuel net après rendement de l'investissement est de 6 795,6 euros (41 167 - 34 371,4).

Comme le calcul est effectué pour la première année et que les chiffres sont pris comme un minimum pour les revenus bruts et un maximum pour les dépenses brutes, le montant du revenu net peut varier de 41 000 à 51 000 euros par mois.

L'entreprise a confiance en ses propres capacités et a une base solide de nouveaux clients potentiels qui deviendront permanents à l'avenir, indiquant la possibilité de percevoir des revenus bruts plus importants, si les coûts bruts soient presque les mêmes. En outre, à partir de la deuxième année, la société commencera à augmenter les prix de ses produits, ce qui offrira une possibilité de croissance du revenu brut.

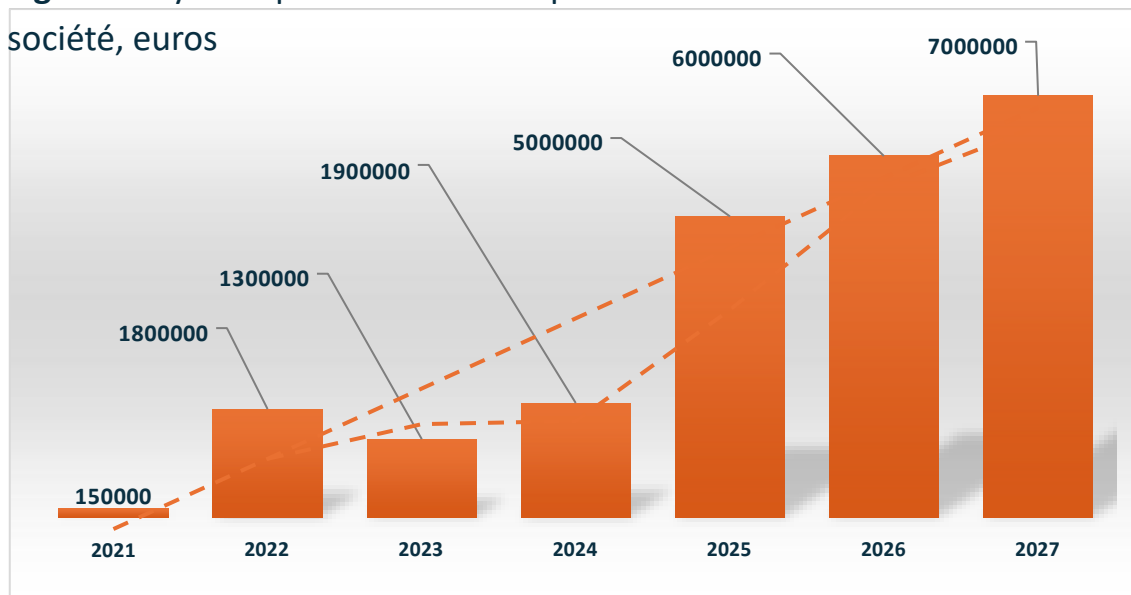
Tableau 3

Prévision de la dynamique des indicateurs annuels de l'activité de la société pour 3 ans

| Nom | 1 an | 2 ans | 3 ans |
|---|-----------|-----------|-----------|
| Revenu brut annuel, euros | 5 000 000 | 6 000 000 | 7 000 000 |
| Coûts bruts annuels, euros | 4 400 000 | 5 306 000 | 6 200 000 |
| Revenu net annuel, euros | 60 000 | 694 000 | 80 000 |
| Revenu net mensuel, euros | 50 000 | 57 833 | 66 667 |
| Montant annuel du rendement des investissements avec intérêts, euros | 420 334 | 412 334 | 412 334 |
| Résultat net, qui reste dans la société après le retour des investissements, en euros | 1 79 666 | 281 666 | 387 666 |

D'après les données des calculs, on peut voir qu'au cours des trois années prévues pour lesquelles la société prévoit de recevoir des investissements, elle percevra un revenu net sur trois ans - 848 998 euros. Avec d'autres mots, dans trois ans, la société pourra accumuler un revenu net important et de créer des possibilités de développement indépendant de la société.

Figure 7. Dynamique d'évolution et prévision du revenu annuel de la société, euros



D'après la **figure 7**, on indique que la société a fait un bond en avant en 2022 et a multiplié ses revenus par près de 10. Cela a été rendu possible par l'équipe bien coordonnée et une bonne gestion, le produit de bonne qualité, le prix compétitif, et aussi par la création de relations solides à long terme avec des partenaires en France. D'autre part, nous présenterons le calcul de l'injection d'investissement dans un entrepôt. Le montant de l'investissement dans un entrepôt est de 150 000 euros. Nous donnerons le calcul du plan d'investissement et le calendrier de rendement, selon les conditions - un an d'investissement à 3% par an.

Tableau 4

Calculs des investissements et calendrier du rendement des investissements, euros

| Період | Платежі по інвестиції | Відсотки | Залишок по інвестиції | Кінцева сума |
|--------|-----------------------|----------|-----------------------|-------------------|
| 1 | 12 500,00 | 345,21 | 150 000,00 | 12 845,21 |
| 2 | 12 500,00 | 316,44 | 137 500,00 | 12 816,44 |
| 3 | 12 500,00 | 287,67 | 125 000,00 | 12 787,67 |
| 4 | 12 500,00 | 258,90 | 112 500,00 | 12 758,90 |
| 5 | 12 500,00 | 230,14 | 100 000,00 | 12 730,14 |
| 6 | 12 500,00 | 201,37 | 87 500,00 | 12 701,37 |
| 7 | 12 500,00 | 172,60 | 75 000,00 | 12 672,60 |
| 8 | 12 500,00 | 143,84 | 62 500,00 | 12 643,84 |
| 9 | 12 500,00 | 115,07 | 50 000,00 | 12 615,07 |
| 10 | 12 500,00 | 86,30 | 37 500,00 | 12 586,30 |
| 11 | 12 500,00 | 57,53 | 25 000,00 | 12 557,53 |
| 12 | 12 500,00 | 28,77 | 12 500,00 | 12 528,77 |
| | Всього: | | | 152 243,84 |

D'après les données tableau 4 on voit que placer les investissements dans 1 entrepôt à 3 % par an est aussi rentable.

7. EFFICACITÉ DU PROJET

L'évaluation des performances de la société envisageant de recevoir des investissements d'investisseurs européens pour développer l'activité de production et de vente de l'huile de tournesol. La capacité de la société à générer du profit est évaluée selon les pratiques internationales par un ensemble d'indicateurs dont les principaux sont les suivants: valeur actuelle nette du projet (VAN), taux de rentabilité interne (rentabilité) du projet (IRR), indice de rentabilité (PI) et période de récupération du projet (RR)). La société prévoit de recevoir des investissements au taux de 2% par an, pendant une période de trois ans, aux termes de ces investissements et des bénéfices prévus, les indicateurs obtenus montrent que le projet est efficace. Dans ce projet de la société, l'efficacité globale de l'investissement dans le projet (efficacité commerciale) est évaluée, compte tenu le fait que la source de financement est l'investissement de personnes morales ou physiques. Le facteur temps est pris en compte en actualisant les flux de trésorerie ajoutés au taux d'actualisation de 2 %. Le calcul complet du plan financier montre qu'avec la réception en temps opportun des fonds nécessaires et l'organisation des travaux sur ce projet selon les calculs des investissements en capital, ils seront rentables pendant la période de mise en œuvre du projet prévu, visant à la mise à l'échelle. Le projet proposé garantit l'atteinte d'indicateurs économiques d'activité élevés. La mise en œuvre du présent projet permettra de créer un business opérationnel efficace pour de nombreuses années. Valeur actuelle nette (VAN). L'indicateur de revenu net réduit, qui représente le montant absolu des revenus provenant de la mise en œuvre du projet, compte tenu de la variation attendue de la valeur de l'argent. La valeur VAN non négative est une condition obligatoire pour la mise en œuvre du projet.

$$NPV = \sum \frac{CF_t}{(1+r)^{t-1}} - Investments$$

où : Investissements – les investissements initiaux;

CF_t – flux de trésorerie net du mois t;

r – taux d'actualisation ou taux de rendement qui peut être obtenu sur un investissement alternatif.

Le tableau 5 présente le calcul de la valeur actuelle nette à 2% d'actualisation.

Revenu net actualisé du projet

| Période (année), T | Coûts initiaux, IC | Revenu | Frais | Flux de trésorerie, CF | Flux de trésorerie actualisé | Revenu net actualisé accumulé |
|--------------------|--------------------|---------|---------|------------------------|------------------------------|-------------------------------|
| 0 | 1200000 | | | | | |
| 1 | | 5000000 | 4400000 | 600000 | 588235,29 | 588235,29 |
| 2 | | 6000000 | 5306000 | 694000 | 667051,13 | 1255286,43 |
| 3 | | 7000000 | 6200000 | 800000 | 753857,87 | 2009144,30 |
| NPV= | | | | | 809144,30 | |
| RNA= | | | | | 809144,30 | |

Compte tenu des indicateurs présentés dans le tableau 5, on constate que le revenu net actualisé, à condition que l'investissement soit reçu pendant trois ans, avec des coûts et des revenus attendus inchangés, offre la possibilité d'obtenir un revenu net actualisé positif. L'indicateur est réel, montrant l'efficacité du projet d'investissement.

Norme de rentabilité Intérieure et extérieure (IRR). Le projet est considéré comme acceptable si la valeur calculée IRR n'est pas inférieure au taux de rendement (rentabilité) établi, qui est déterminé par la politique d'investissement de la société.

$$\sum \frac{CF_t}{(1 + IRR)^{t-1}} - Investments = 0$$

où : Investissements – investissements initiaux ;

CF_t – flux de trésorerie net du mois t;

r – taux d'actualisation ou taux de rendement qui peut être obtenu sur un investissement alternatif.

Tableau 6

Taux de rendement interne

| Période (mois), T | Coûts initiaux, CI | Revenu | Frais | Flux de trésorerie, CF |
|-------------------|--------------------|------------|------------|------------------------|
| 0 | 1200000 | | | -1200000,00 |
| 1 | | 5000000,00 | 4400000,00 | 600000,00 |
| 2 | | 6000000,00 | 5306000,00 | 694000,00 |
| 3 | | 7000000,00 | 6200000,00 | 800000,00 |
| IRR | | | | 32% |

L'indicateur correspond au taux de rentabilité déterminé, qui est déterminé par la politique d'investissement et confirme donc l'efficacité du projet d'investissement et son faible risque.

Indice de rentabilité PI. L'indicateur de l'indice de rentabilité montre la valeur relative de la rentabilité du projet. Dans ce projet, PI est calculé comme le rapport entre la valeur actuelle nette et le montant des investissements déposés. Avec ce calcul, les projets avec un indice de rentabilité supérieur à zéro sont considérés comme efficaces.

Tableau 7

Indice de rentabilité de projet

| Péριο de (année), T | Coûts initiaux, IC | Revenu | Frais | Flux de trésorerie, CF |
|---------------------|--------------------|------------|------------|------------------------|
| 0 | 1200000 | | | |
| 1 | | 5000000,00 | 4400000,00 | 600000,00 |
| 2 | | 6000000,00 | 5306000,00 | 694000,00 |
| 3 | | 7000000,00 | 6200000,00 | 800000,00 |
| NPV= | | | | 809144,30 |
| PI= | | | | 67% |

Dans ce projet, l'indice de rentabilité est supérieur à zéro, le projet est donc acceptable.

Période de récupération du projet OO. La période de récupération du projet montre combien de temps il faudra consacrer pour que l'argent sera restitué, à savoir l'investissement, aux dépens duquel le projet sera financé. L'algorithme de calcul de la période de récupération (PP) dépend de l'uniformité de la répartition des revenus projetés de l'investissement. Si les revenus sont répartis progressivement pendant les années, la période de récupération est calculée par voie de diviser les dépenses ponctuelles par le montant des revenus qu'elles génèrent. Lors de la réception d'un nombre fractionnaire, il est arrondi au nombre entier le plus proche. La période de récupération du projet est de 3 ans, soit 2% par an. Par conséquent, en tenant compte des calculs, nous pouvons affirmer que le projet est efficace, puisque tous les indicateurs sont supérieurs aux taux normatifs. Selon les calculs, la société pourra restituer l'investissement et les intérêts prévus aux investisseurs, ainsi qu'assurer son développement et ses revenus. Nous présenterons l'efficacité du projet à condition d'investir des fonds dans 1 entrepôt d'un montant de 150 000 euros. Nous calculons sur trois ans, car il est impossible de montrer l'efficacité en un an.

Tableau 8

Revenu net actualisé du projet à condition d'investissement dans 1 entrepôt

| Période (année), T | Coûts initiaux, IC | Revenu | Frais | Flux de trésorerie, CF | Flux de trésorerie actualisé | Revenu actualisé accumulé |
|--------------------|--------------------|-----------|-----------|------------------------|------------------------------|---------------------------|
| 0 | 150000 | | | | | |
| 1 | | 625000,00 | 550000,00 | 75000,00 | 72815,53 | 72815,53 |
| 2 | | 750000,00 | 663250,00 | 86750,00 | 81770,20 | 154585,73 |
| 3 | | 875000,00 | 775000,00 | 100000,00 | 91514,17 | 246099,90 |
| NPV= | | | | | 96099,90 | |
| RNA= | | | | | 96099,90 | |

Comme il suit des calculs, le projet est également rentable, puisque la valeur actuelle nette est de 96099,99 euros.

Tableau 9

Taux de rendement interne à condition d'investissement dans 1 entrepôt

| Période (mois), T | Coûts initiaux, CI | Revenu | Frais | Flux de trésorerie, CF |
|-------------------|--------------------|-----------|-----------|------------------------|
| 0 | 150000 | | | -150000,00 |
| 1 | | 625000,00 | 550000,00 | 75000,00 |
| 2 | | 750000,00 | 663250,00 | 86750,00 |
| 3 | | 875000,00 | 775000,00 | 100000,00 |
| IRR | | | | 30% |

Interne taux de rentabilité 30 % de cela indique également la rentabilité.

Tableau 10

Indice de rentabilité du projet à condition d'investissement dans 1

| Période (année), T | Coûts initiaux, CI | Revenu | Frais | Flux de trésorerie, CF |
|--------------------|--------------------|-----------|-----------|------------------------|
| 0 | 150000 | | | |
| 1 | | 625000,00 | 550000,00 | 75000,00 |
| 2 | | 750000,00 | 663250,00 | 86750,00 |
| 3 | | 875000,00 | 775000,00 | 100000,00 |
| NPV= | | | | 96099,90 |
| | | | | 0 |
| PI= | | | | 64% |

Tous les indicateurs présentés indiquent une marge suffisante pour rentabiliser l'investissement avec intérêts.

8. RISQUES ET GARANTIES DU PROJET

Tous les risques du projet sont divisés en externes et internes. Les risques internes sont des risques qui surviennent dans l'environnement interne de la société. Les risques externes comprennent, en général, les risques économiques, politiques, démographiques, sociaux et autres. Le projet prend en compte les principaux risques pouvant survenir lors de sa mise en œuvre. Les raisons peuvent être à la fois des facteurs internes et externes. Les risques, leur évaluation et les mesures pour les neutraliser sont répertoriés dans le tableau 11. L'évaluation des risques est effectuée sur une échelle de cinq points, où 1 est la valeur la plus basse.

Tableau 11

Risques potentiels et mesures pour les neutraliser

| Type de risque | Probabilité d'occurrence | Critique pour le projet | Activités |
|---|--------------------------|-------------------------|---|
| Diminution de la qualité du produit | 1 | 4 | Presque impossible, comme l'Ukraine est le principal fabricant de l'huile de qualité, elle est produite avec l'aide de l'équipement moderne |
| Quantité insuffisante de matières premières | 2 | 4 | Faible niveau de possibilité d'apparition, car il y a suffisamment de zones pour cultiver du tournesol en Ukraine, comme les territoires soient capturés et qu'il s'agisse d'une plante annuelle. En plus, l'augmentation de la température dans les régions permet de cultiver des tournesols sur presque tout le territoire de l'Ukraine. |
| Qualification insuffisante des employés | 1 | 1 | Ce risque a un seuil très bas, comme uniquement les professionnels travaillent dans la société depuis plus de 3 ans, c'est une équipe puissante de personnes partageant les mêmes idées, chacun des employés fait bien son travail. Les domaines de responsabilité sont bien divisés. La planification opérationnelle et stratégique, ainsi que le reporting, ont lieu régulièrement. L'équipe principale à temps plein du bureau d'exportation a une infrastructure de spécialistes indépendants pour une délégation efficace pour accomplir les tâches assignées à temps. |
| Diminution de la revivabilité de l'huile de tournesol en Europe | 2 | 3 | La société élargit en permanence la géographie des ventes, comme il existe encore beaucoup de pays en stock qui consomment de l'huile de tournesol et qui sont déjà en contact durable avec des intentions d'achats réguliers et de coopération en général. |

| | | | |
|---|---|---|---|
| Crise politique en Europe et en Ukraine, changements dans le développement économique | 2 | 2 | L'huile de tournesol est le produit alimentaire et sa consommation ne peut être interdite au total. Par conséquent, un certain nombre de produit sera nécessairement importée sur le territoire de l'UE. |
| Problèmes logistiques | 2 | 2 | La société a toujours en stock de diverses entreprises de camionnage qui seront en mesure de livrer en temps opportun des produits à l'étranger vers l'Europe. Pour le moment, les entreprises de transport se font concurrence pour le droit de travailler avec A&P. |
| Problèmes avec le passage de frontière en Ukraine | 3 | 4 | L'Ukraine a des frontières avec quelques pays, toutes et les frontières ne peuvent pas être bloquées en même temps, c'est pourquoi, si nécessaire, des modifications seront apportées en temps opportun concernant les passages frontaliers où il n'y a aucun problème. La société surveille en permanence l'état des points de transit et en tient compte lors de l'annonce des dates de livraison, qui permet ainsi à ses destinataires de planifier facilement à l'avance les livraisons et leur entrepôt. |
| Destruction des infrastructures énergétiques Ukraine à cause de la guerre | 3 | 4 | Les usines où le produit est fabriqué ont des sources d'énergie supplémentaires et travaillent aussi en plusieurs équipes si nécessaire. En plus, grâce à l'investissement, la société pourra constituer des réserves dans les entrepôts, ce qui permettra d'éviter les interruptions des ventes. |
| Réduction des superficies consacrées à la culture du tournesol en Ukraine en raison de la protection des territoires du Sud et de l'Est | 3 | 1 | L'Ukraine a suffisamment de superficies pour semer des tournesols et le changement climatique (réchauffement) permet de cultiver des tournesols dans presque tous les territoires de l'Ukraine. |
| Fluctuation de prix pour de l'huile | 2 | 1 | La société a anticipé ce risque et propose désormais un prix assez compétitif pour le produit. |
| Apparence de nouveaux concurrents | 3 | 1 | Les acheteurs qui achètent déjà de l'huile dans la société lui font confiance et sont aussi satisfaits du prix du produit. Il est donc peu probable que les acheteurs réguliers se tournent vers l'achat du produit auprès d'autres vendeurs qui sont inconnus. La société dispose aussi de certificats de qualité européens et mondiaux et d'un haut niveau de confiance. |

Il existe aussi plusieurs autres risques: le faible pourcentage et l'impopularité des règlements mutuels dans les transactions bancaires documentaires entre les acheteurs et les fournisseurs européens en Ukraine. Mais en tenant compte de l'expérience de la société et de ses activités sur le territoire de l'UE depuis plus de cinq ans, ainsi que de l'expansion constante de la clientèle, cela montre le niveau élevé de confiance, comme en Ukraine – comme en Europe. Le principe permanent du service au destinataire, la transparence totale du processus de chaque livraison - de la présentation de données du transporteur aux rapports visuels, dans certains cas même en ligne, à toutes les étapes, de la production/ du chargement des produits au transport, jusqu'au dédouanement/ déchargement des produits à l'entrepôt du destinataire. La plupart des risques sont réduits et deviennent inutiles si l'investissement est obtenu et que le système proposé de fourniture de produits à l'Europe est mis en œuvre pour le commerce à partir des entrepôts européens et non d'Ukraine.

9. CONCLUSIONS

Ainsi, compte tenu des informations présentées et des calculs effectués, ce qui suit peut être affirmé. La société passe une activité prospère et rentable depuis cinq ans, comme en témoignent les rapports officiels de ces dernières années. Au cours de cette période, le plan commercial a été élaboré et mis en œuvre, qui est assez simple et éprouvé. Si le montant d'investissement requis soit reçu, la société sera en mesure de simplifier davantage le schéma du processus commercial. Cela permettra de générer des revenus stables au cours de nombreuses années, simplement en vous adaptant géographiquement. Au fil des années d'activité active, la société a développé sa propre marque, sous laquelle elle produit et vend la production de haute qualité - de l'huile de tournesol de différents types sur le territoire de l'Europe, notamment en France. Le produit a un haut niveau de qualité ainsi que les certificats internationaux correspondants. La marque est fiable et connue d'un grand nombre d'acheteurs en France. Une base importante de clients réguliers qui comprend des dizaines de clients témoigne ces informations. La politique de communication de la société est également de haut niveau, comme en témoigne la base de données de nouveaux clients potentiels, qui contient des milliers de contacts. La société propose différents volumes de vente de produits et différents types d'emballages, ce qui permet de satisfaire la clientèle variée, depuis les grossistes achetant par camion jusqu'aux petits grossistes à partir d'une seule palette. La société a ses propres places de marché sur Amazon dans les pays européens, ainsi que sa propre place de marché et son propre site. La structure organisationnelle de la société est construite compte tenu la haute direction et du niveau de confiance de tous les experts de l'équipe, en créant les conditions d'une efficacité et la productivité du travail. La société n'a aucun problème avec les lois des pays où elle opère, elle dépose ses rapports à temps et paie les montants calculés des taxes et des frais.

Le nouveau schéma de processus commercial proposé indique une forme d'activité réelle et équilibrée, qui est capable d'amener l'entreprise à un niveau de revenu élevé dans une courte période de temps. Cela permettra de restituer les investissements en temps opportun avec un taux d'intérêt fixe.

SARL A & P est un partenaire fiable adhérant aux normes juridiques établies et se développant rapidement dans le domaine de la production et de la vente d'huile de tournesol.

DEMANDES

I Présence d'A&P sur Internet

<https://a-and-p.fr/> <https://aandp.fr/>




https://www.amazon.fr/stores/AUTHENTIQUA/page/BA6614BE-DAA1-4C73-8DC0-1E6189BA6ED5?ref=ast_bln







<https://www.linkedin.com/company/aand-pexport-import/?viewAsMember=true> <https://www.facebook.com/people/AANDP-Export-Import-LTD/100089649244586/>

<https://www.youtube.com/watch?v=aLNPw2tvjjQ>

<https://www.pappers.fr/entreprise/aandp-export-import-ltd-949025753>

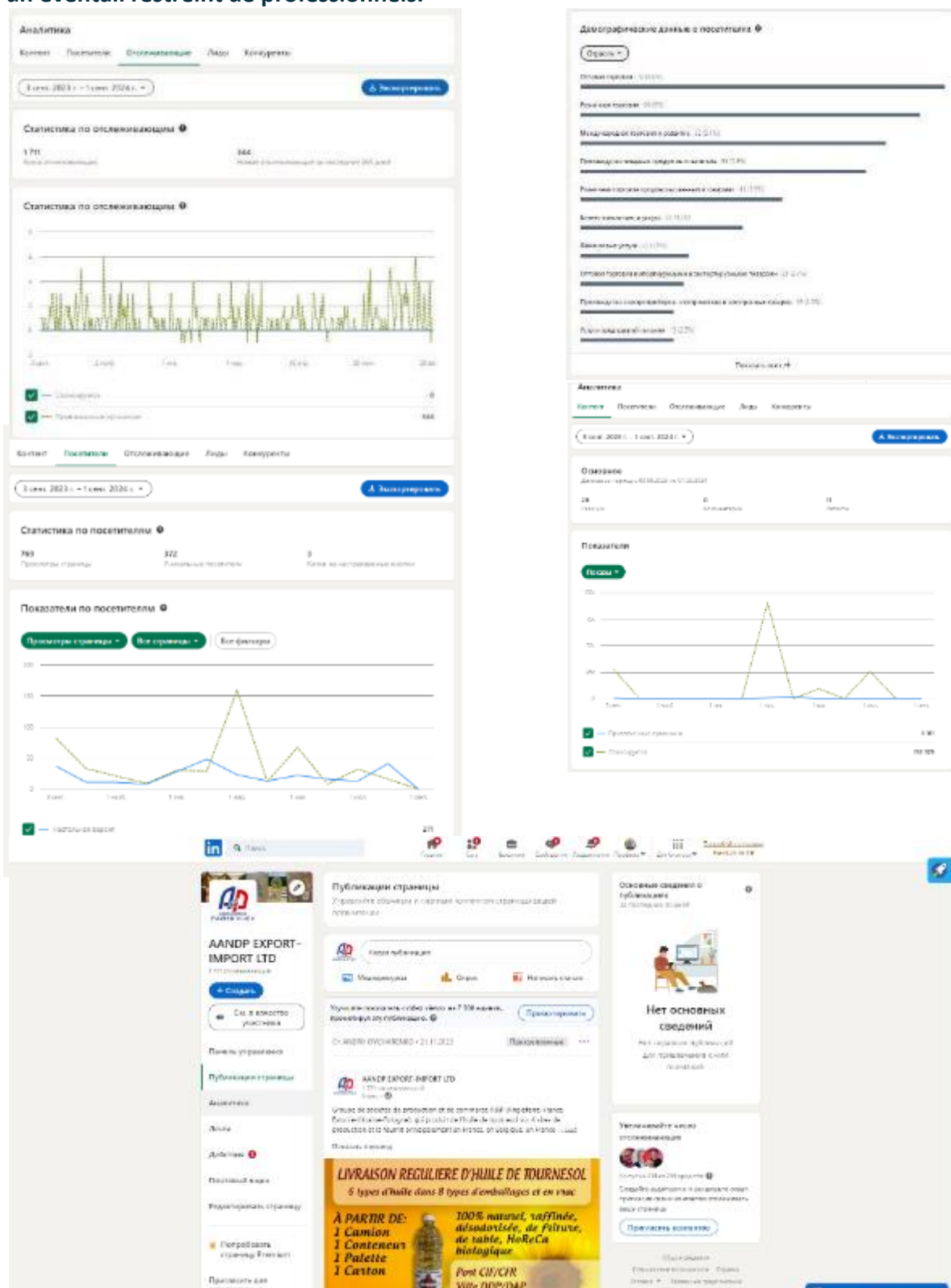
<https://euipo.europa.eu/eSearch/#details/trademarks/018712467>

| Lien vers le site où sont placés les produits A&P | Capture d'écran du site | Nombre total de visiteurs du site Web par an. |
|---|--|---|
| https://auth.forie.com/ |  | 28 000 000 |
| https://www.europages.fr/APP-EXPORTIMPORT/000000054131_91-750017001.html |  | 32 000 000 |
| https://adridal.com/ad/livraison-dhuile-de-tournesol/ |  | 670 000 |

| | | |
|---|--|--------------------|
| https://www.espaceagro.com/membres/esvoir.asp?id=653884 |  | 20 000 000 |
| https://mytradezone.com/products/aandp%20export-import/4820077084125 |  | 14 000 000 |
| https://world-business-zone.com/listing/livraison-reguliere-dhuile-de-tournesol-a-partir-de-1-camion-1-conteneur-1-palette/ |  | 900 000 |
| https://www.eworldtrade.com/pd/andriovcarenkocompany/livraison-reguliere-dhuile-de/1515749/ |  | 28 000 000 |
| https://www.exporthub.com/product/huile-de-tournesol-raffinee-desodorise-en-bouteilles-pet-de-1-litre-24482969.html |  | 25 000 000 |
| https://www.stocklots24.fr/10639336 |  | 18 000 000 |
| Le nombre total de visiteurs sur tous les sites par an, qui L'offre de vente A&P est visible | | 166 570 000 |

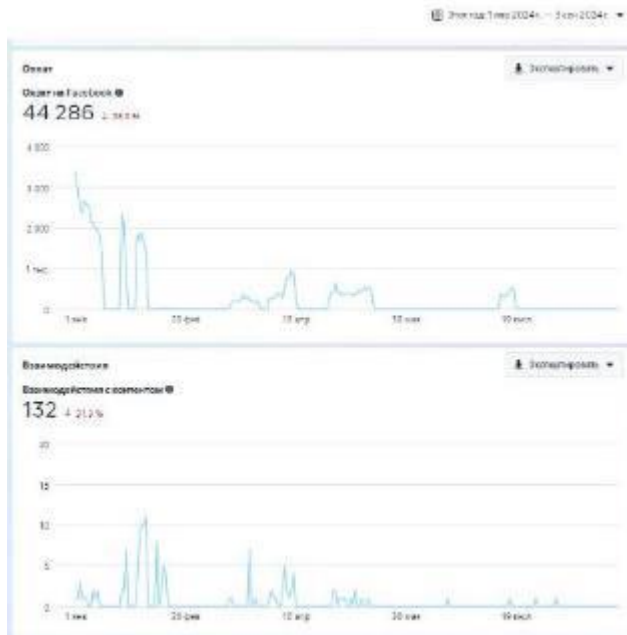
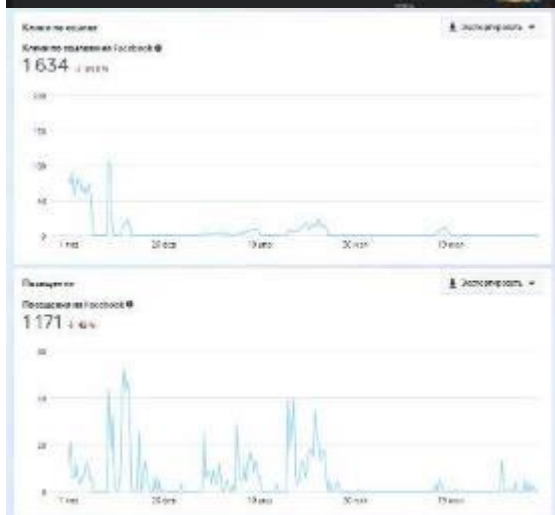
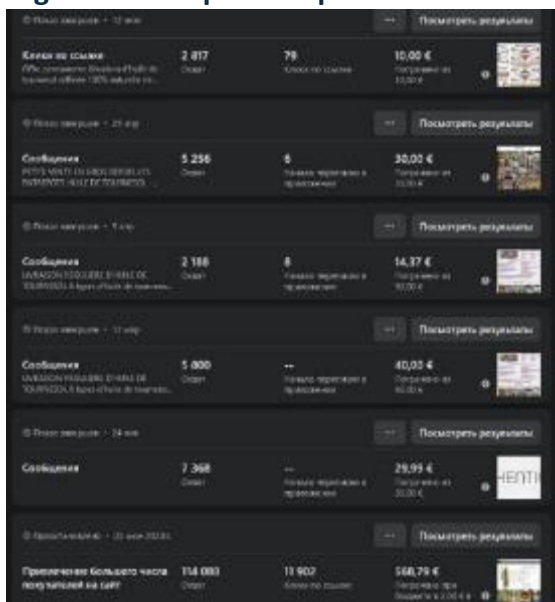
Réseau LinkedIn

La page AANDP EXPORT-IMPORT LTD au 09/09/2024 compte en moyenne 90 000 vues par mois et 1 700 abonnés qui voient une annonce publiée régulièrement pour un éventail restreint de professionnels.



Réseau FACEBOOK

La page d'AANDP EXPORT-IMPORT LTD au 09/09/2024 compte en moyenne 3 000 vues par mois avec une audience de 40 000 personnes qui voient une annonce postée régulièrement pour les professionnels.

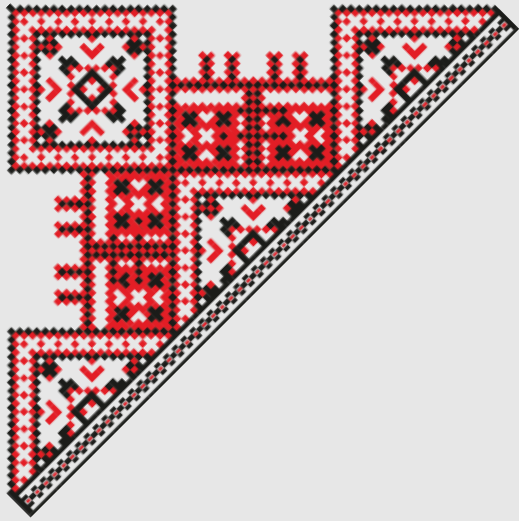


AANDP Export-Import LTD

Profil

Profil
Une entreprise pour la livraison et l'achat de produits alimentaires en France et en Europe de l'Est.

AANDP Export-Import LTD
Site permanent
Une entreprise pour la livraison et l'achat de produits alimentaires en France et en Europe de l'Est.



Documents

qui confirment la présence et l'activité du groupe de sociétés A&P dans la vente en gros d'huile de tournesol sur les marchés de vente, ainsi que les documents statutaires et les états financiers (de manière sélective pour assurer plus de clarté)



FILE COPY



**CERTIFICATE OF INCORPORATION
OF A
PRIVATE LIMITED COMPANY**

Company Number 12772596

The Registrar of Companies for England and Wales, hereby certifies that

AANDP EXPORT-IMPORT LTD

is this day incorporated under the Companies Act 2006 as a private company, that the company is limited by shares, and the situation of its registered office is in England and Wales

Given at Companies House, Cardiff, on 28th July 2020



* N12772596Q *



Companies House



The above information was communicated by electronic means and authenticated by the Registrar of Companies under section 1115 of the Companies Act 2006



Companies House

IN01(ef)**Application to register a company**

Received for filing in Electronic Format on the: 27/07/2020

X9A7C4YX

Company Name in full: **AANDP EXPORT-IMPORT LTD**

Company Type: **Private company limited by shares**

Situation of Registered Office: **England and Wales**

Proposed Registered Office Address: **65 LONDON WALL
LONDON
ENGLAND EC2M 5TU**

Sic Codes: **46900
46390
46330
73110**

I wish to entirely adopt the following model articles:

Private (Ltd by Shares)

Proposed Officers

Company Director **1**

Type: **Person**

Full Forename(s): **MR ANDRII**

Surname: **OVCHARENKO**

Former Names:

Service Address: **2 POBEDY AVE
KYIV
KYIV REGION
UKRAINE 01135**

*Country/State Usually
Resident:* **UKRAINE**

Date of Birth: ****/09/1976** *Nationality:* **UKRAINIAN**

Occupation: **DIRECTOR**

The subscribers confirm that the person named has consented to act as a director.

Persons with Significant Control (PSC)

Statement of initial significant control

On incorporation, there will be someone who will count as a Person with Significant Control (either a registerable person or relevant legal entity (RLE)) in relation to the company

Individual Person with Significant Control details

Names: **MR ANDRII OVCHARENKO**

Country/State Usually Resident: **UKRAINE**

Date of Birth: ****/09/1976** *Nationality:* **UKRAINIAN**

Service Address: **2 POBEDY AVE
KYIV
KYIV REGION
UKRAINE
01135**

The subscribers confirm that each person named as an individual PSC in this application knows that their particulars are being supplied as part of this application.

COMPANY HAVING A SHARE CAPITAL**Memorandum of Association of****AANDP EXPORT-IMPORT LTD**

Each subscriber to this memorandum of association wishes to form a company under the Companies Act 2006 and agrees to become a member of the company and to take at least one share.

| Name of each subscriber | Authentication |
|--------------------------------|------------------------------|
| ANDRII OVCHARENKO | Authenticated Electronically |

Dated: 27/07/2020



THE COMPANIES ACT 2006

Company No. 12772596

The Registrar of Companies for England and Wales hereby certifies that AANDP EXPORT-IMPORT LTD was incorporated under the Companies Act 2006 as a limited company on 28th July 2020.

The Registrar further certifies that according to the documents on the file of the company:-

- a) ANDRII OVCHARENKO whose service address is 2 POBEDY AVE, KYIV, KYIV REGION, UKRAINE 01135, whose occupation is a director, born in September 1976, appointed on 28th July 2020, an Ukrainian national, a resident of Ukraine is the director of the company,
- b) the situation of the registered office is 65 LONDON WALL, LONDON, ENGLAND EC2M 5TU,
- c) the company has unrestricted objects.

According to the documents on file and in the custody of the Registrar, the company is up to date with its filing requirements and has at least 1 director, who is a natural person over the age of 16.

The company has been in continuous unbroken existence since its incorporation and no action is currently being taken by the Registrar of Companies to strike the company off the register or to dissolve it as defunct. As far as the Registrar is aware, the company is not currently subject to one or more of the following: liquidation, company voluntary arrangement (or company voluntary arrangement moratorium), administration, moratorium or has a receiver or manager appointed.*****

Given at Companies House, the 5th July 2023

for the Registrar of Companies

This certificate records the result of a search of the information registered by the Registrar. This information derives from filings accepted in good faith without verification. For this reason the Registrar cannot guarantee that the information on the register is accurate or complete.



Companies House

MEMENTO FISCAL

| VOTRE ACTIVITE | |
|-------------------------------|---|
| SIRET | 949025753 00011 |
| Date de création | 01/01/2023 |
| Forme juridique | Société étrangère non immatriculée au RCS (code : 3220) |
| Dénomination | AANDP EXPORT-IMPORT LTD |
| Activité principale | Commerce de gros (commerce interentreprises) de produits laitiers, oeufs, huiles et matières grasses comestibles (code : 4833Z) |
| Date de clôture de l'exercice | 31/12 |
| Adresse de votre activité | 65 London Wall EC2M 5TU London ROYAUME-UNI |

| VOS OBLIGATIONS FISCALES | |
|----------------------------------|---|
| TYPE D'IMPOT | REGIME D'IMPOSITION |
| TVA - Taxe sur la valeur ajoutée | RN - Réel normal Numéro (ROF) : TVA1 Périodicité de la déclaration 3310-CA3 : Mensuelle |

Votre n° de TVA intracommunautaire **FR 07949025753**

| VOS SERVICES | |
|------------------|---|
| Service en ligne | impots.gouv.fr |

Impots.gouv

Les entreprises ont l'obligation de télé-déclarer leurs déclarations de TVA et de résultats, de consulter en ligne leurs avis de cotisation foncière des entreprises (CFE) et de télé-payer leurs principaux impôts (TVA, impôt sur les sociétés, taxe sur les salaires (TS), cotisation sur la valeur ajoutée (CVAE), cotisation foncière des entreprises (CFE), prélèvements et retenues à la source sur les revenus de capitaux mobiliers (RCM). Pour effectuer ces opérations en ligne, vous êtes invité à créer votre espace professionnel sécurisé sur le site impots.gouv.fr.

Votre espace professionnel, accessible à partir du site impots.gouv.fr, vous permet également de :

- vous informer et consulter la documentation fiscale, l'actualité fiscale et accéder aux sites des partenaires du ministère des finances et des comptes publics;
- consulter votre compte fiscal (message d'information, consultation des déclarations y compris celles de prélèvement à la source si vous êtes collecteur en tant qu'employeur, des avis de CFE et des paiements, gestion des comptes bancaires);
- déclarer la TVA, les déclarations de résultats, la CVAE, les RCM;
- payer la TVA, l'IS, la CFE, la CVAE, la TS, les RCM et la taxe foncière (TF);
- effectuer une demande de remboursement de crédit de TVA ou un remboursement de TVA pour les opérations effectuées dans d'autres Etats membres;
- obtenir une attestation de régularité fiscale en temps réel : les entreprises soumises à l'IS et assujetties à la TVA peuvent éditer directement à partir de leur espace professionnel l'attestation fiscale demandée pour les marchés publics;
- accéder à la **messagerie sécurisée** pour déposer une réclamation, signaler une difficulté, poser une question générale ou transmettre toute information ou document utiles à la gestion de votre dossier auprès du service compétent de l'administration fiscale et en suivre l'avancement. Nous vous invitons à utiliser votre messagerie sécurisée comme principal moyen de communication avec nos services.

Votre espace particulier, également accessible à partir du site impots.gouv.fr, vous permet notamment de :

– gérer vos acomptes de prélèvement à la source (service « Gérer mon prélèvement à la source », si vous exercez une activité indépendante. Vos acomptes seront ainsi ajustés à votre situation au plus vite. Vous pourrez choisir un paiement trimestriel de vos acomptes sur vos revenus d'activité. De même en cas de variation d'activité, vous pourrez demander le report d'une échéance sur le mois ou le trimestre suivant.

Votre Service des Impôts des Entreprises

Service des Impôts des Entreprises Etrangères 10 RUE DU CENTRE
93485 NOISY-LE-GRAND CEDEX

Tel : 01 72 95 20 31

Réception exclusivement sur rendez-vous.

Horaires d'ouverture : TELEPHONE LUNDI AU VENDREDI 09H00-18H00

Utilisez votre messagerie sécurisée dans votre espace professionnel sur impots.gouv.fr



La loi ESSOC du 10 août 2018 généralise le principe du droit à l'erreur pour les usagers de l'administration. Tout contribuable de bonne foi a la possibilité de corriger - spontanément ou au cours d'un contrôle - ses déclarations sans risque de sanction et de bénéficier d'un intérêt de retard réduit.

Pour en savoir plus : « impots.gouv.fr / rubrique droit à l'erreur »

6th floor, TEA Building
56 Shoreditch High Street
London, E1 6JJ



Tel 44 (0) 2038950999
Fax 44(0) 2033182623
support@transferwise.com

Le 10 Décembre 2020

Madame, Monsieur,

Cette lettre confirme que les coordonnées bancaires suivantes ont été générées par TransferWise Ltd pour le compte de **AANDP Export-import Ltd** dans le but de recevoir des paiements en euros sur leur compte TransferWise.

| Relevé d'Identité Bancaire (RIB) | | | |
|----------------------------------|-------------------------|------------------|---------------|
| Chiffres de vérification IBAN | BBAN | | Domiciliation |
| 39 | Code Banque | Numéro de compte | Belgique |
| | 967 | 150917919 | |
| IBAN | BE39 9671 5091 7919 | | |
| BIC | TRWIBEB1XXX | | |
| Titulaire du compte | AANDP Export-import Ltd | | |

Adresse de la banque : TransferWise Europe SA
Avenue Louise 54, Room S52, 1000 Bruxelles, Belgique

Pour toute question, n'hésitez pas à contacter le service client de TransferWise.

Cordialement,
Claire - Service Client

TransferWise Limited is a company registered in England and Wales with registered number 07209813. Our registered office is at 6th floor, TEA Building - 56 Shoreditch High Street, London, E1 6JJ. We are an Electronic Money Institution authorised by the Financial Conduct Authority with firm reference 900507.

EUTM file information

AUTHENTIQUA

018712467

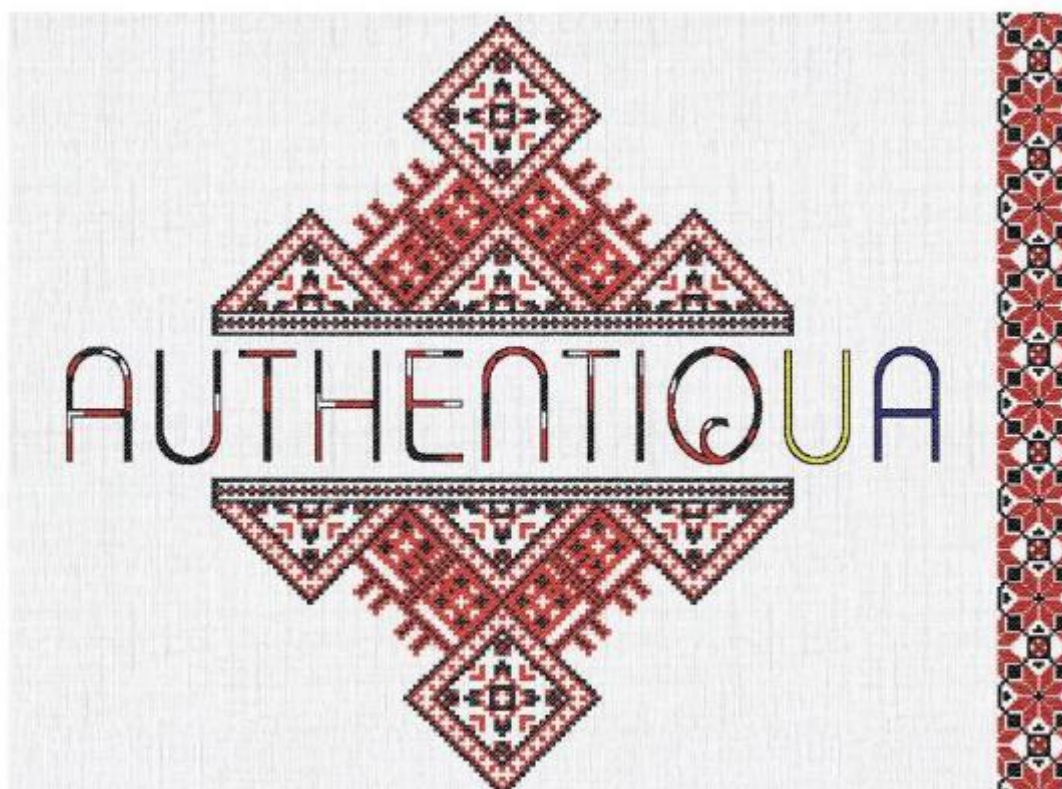
Timeline



Trade mark information

| | | | |
|-----------------------|------------------------------------|--------------------------|------------|
| Name | AUTHENTIQUA | Filing date | 03/06/2022 |
| Filing number | 018712467 | Registration date | 27/09/2022 |
| Basis | EUTM | Expiry date | 03/06/2032 |
| Date of receipt | 03/06/2022 | Designation date | |
| Type | Figurative | Filing language | English |
| Nature | Individual | Second language | French |
| Nice classes | 29 (Nice Classification) | Application reference | |
| Vienna Classification | 09.01.11 (Vienna Classification) | Trade mark status | Registered |
| | | Acquired distinctiveness | No |

Graphic representation



Goods and services

English (en) ▾

29 Oils for food; Sunflower oil for food.

Description

No data

Owners

AANDP EXPORT-IMPORT LTD

| | | | | | |
|--------------|-----------------------------|--------------|---------------------|---|--|
| ID | 1314331 | Country | GB - United Kingdom | Correspondence address | |
| Organisation | AANDP EXPOR T-IMPORT LTD | State/courty | n/a | AANDP EXPORT-IMPORT LTD 65 London Wall London EC2M 5TU REINO UNIDO | Hidden. You can set your contact details to be publicly available via the User Area. |
| Legal status | Legal entity | Town | London | | Hidden. You can set your contact details to be publicly available via the User Area. |
| | | Post code | EC2M 5TU | | |
| | | Address | 65 London Wall | | Hidden. You can set your contact details to be publicly available via the User Area. |

Representatives

PATENDIBÜROO KÄOSAAR OÜ

| | | | | | |
|--------------|--------------|---------------|--------------|-------------------------|-----------------|
| ID | 28700 | Country | EE - Estonia | Correspondence address | 00 372-7383051 |
| Organisation | n/a | State/country | n/a | Patendibüroo KÄOSAAR OÜ | |
| Legal status | Legal person | Town | Tartu | Tähe 94 | |
| Type | Association | Post code | 50107 | EE-50107 Tartu | 00 372-7383055 |
| | | Address | Tähe 94 | ESTONIA | info@kaosaar.ee |

Correspondence

| | From | Procedure | Filing number | Subject | Date | Actions |
|--|----------|-----------|---------------|--|------------|---------|
| | EUTM | | 018712467 | L304 - Cover letter for registration certificate | 30/09/2022 | |
| | EUTM | | 018712467 | Certificate | 28/09/2022 | |
| | Recordal | | 021901726 | H726A - Notification of entry of a change of representative in the Office - Register and database | 16/06/2022 | |
| | Recordal | | 021901726 | H726A - Notification of entry of a change of representative in the Office - Register and database | 16/06/2022 | |
| | Recordal | | 021901726 | Application form and attachment | 15/06/2022 | |
| | EUTM | | 018712467 | L101F - Receipt of an application for a European Union trade mark (EUTM) and notification that a provisional filing date has been accorded | 03/06/2022 | |
| | EUTM | | 018712467 | Figurative | 03/06/2022 | |
| | EUTM | | 018712467 | Application form and attachment | 03/06/2022 | |

Showing 1 to 8 of 8 entries

IR transformation

No data

Seniority

No data

Exhibition priority

No data

Priority

No data

Publications

| Bulletin number | Date | Section | Description |
|-----------------|------------|---------|--|
| 2022/113 | 20/06/2022 | A.1 | Applications published under Article 44 EUTMR |
| 2022/183 | 28/09/2022 | B.1 | Registrations with no amendments since the application was published |

Showing 1 to 2 of 2 entries

Cancellation

No data

Recordals

| Bulletin number | Date | Section | Filing number | Title | Subtitle |
|-----------------|------|---------|---------------|----------------|---|
| | | | 021901726 | Representative | Appointment / Replacement of representative |

Showing 1 to 1 of 1 entries

Oppositions

No data

Appeals

No data

Decisions

No data

Renewals

No data

Trade mark relations

No data

International Applications

No data

**Зовнішньоекономічний контракт
№ 20210702-006**

с. Черпечий Яр, Полтавська обл., Україна
02 липня 2021 р.

Товариство з обмеженою відповідальністю «УКРОЛІЯ», Україна, в особі директора Вадима Швачки, який діє на підставі Статуту, у подальшому іменується «Продавець», з одного боку, і AANDP EXPORT-IMPORT LTD, Сполучене Королівство Великобританії і Північної Ірландії, в особі директора Andrii Ovcharenko, який діє на підставі Установчого договору, надалі іменовані «Покупець», з іншого боку, домовилися про укладення цього зовнішньоекономічного контракту (далі – «Контракт») на нижче викладених умовах:

1. Предмет Контракту

1.1. Продавець зобов'язується доставити Покупцю олію соняшникову та/або олію соняшникову високоолеїнову фасовану в асортименті, олію соняшникову та/або олію соняшникову високоолеїнову розлину (далі – «Товар»), відповідно до Протоколу узгодження цін – Специфікації (далі – «Протокол узгодження цін – Специфікація»), які є невід'ємною частиною цього Контракту, а Покупець зобов'язується прийняти Товар та оплатити його вартість. Продавцю, відповідно до умов Контракту та Протоколів узгодження цін – Специфікації до нього.

2. Кількість та якість Товару

2.1. Асортимент, кількість Товару, загальна вартість кожної партії Товару вказуються у Протоколах узгодження цін – Специфікаціях, які є невід'ємною частиною Контракту.

2.2. Товар повинен відповідати вимогам діючих українських стандартів, що має підтверджуватися Сертифікатом Відповідності, виданим відповідним уповноваженим органом України. Якість Товару відповідає ДСТУ 4492:2017 або ТУ У 10.4-00687267-001:2016, з нормами якого ознайомлений Покупець.

2.3. Країною походження Товару є Україна.

3. Базис поставки

3.1. Умови поставки для кожної окремої партії Товару вказуються у Протоколах узгодження цін – Специфікаціях відповідно до міжнародних правил торгівлі Incoterms® 2020.

4. Ціна Товару і загальна сума Контракту

4.1. Ціна, вартість Товару, валюта Контракту і валюта розрахунків відповідно до його умов визначаються в євро (EUR).

4.2. Ціна одиниці Товару, його асортимент і кількість, загальна вартість кожної партії Товару, вказуються у Протоколах узгодження цін – Специфікаціях.

4.3. Загальна сума Контракту – сума вартості усіх відвантажених партій Товару, відповідно до Протоколів узгодження цін – Специфікацій до даного Контракту.

5. Умови оплати

5.1. Оплата кожної партії Товару здійснюється Покупцем відповідно до умов, зазначених в Протоколах

Seller/Продавець

**Foreign economic contract
№ 20210702-006**

Chernyehyi Yar, Poltava region, Ukraine
July 02, 2021

«UKROLIYA» Ltd., Ukraine, represented by director Vadym Shvachka, acting on the Statutory basis, hereinafter referred to as the «Seller», on the one hand, and AANDP EXPORT-IMPORT LTD, United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland, represented by Director Andrii Ovcharenko, acting on the Memorandum of incorporation, hereinafter referred to as the «Buyer», on the other hand, have agreed to sign the present Foreign economic contract (hereinafter referred to as the «Contract») on terms and conditions stated below:

1. Subject of the Contract

1.1. The Seller shall sell to the Buyer sunflower oil and/or high oleic sunflower oil packed in assortment, sunflower oil and/or high oleic sunflower oil in bulk (hereinafter referred to as the «Goods») under the Protocol agreement prices – Specifications (hereinafter referred to as the «Protocol agreement prices – Specifications»), which are an integral part of this Contract, and the Buyer shall accept the Goods and pay its cost to the Seller according to the terms of the present Contract and Protocol agreement prices – Specifications.

2. Quantity and quality of Goods

2.1. The quantity of the Goods, its assortment, total value of each lot are stated in Protocol agreement prices – Specifications being an integral part of the Contract.

2.2. The Goods must meet the requirements of the applicable Ukrainian standards, which should be confirmed by the Certificate of Conformity issued by the relevant competent authority of Ukraine. The quality of the Goods corresponds to DSTU 4492:2017 or TU U 10.4-00687267-001:2016, regulations are familiar to the Buyer.

2.3. The Goods are of Ukrainian origin.

3. Delivery basis

3.1. The terms of delivery for each separate lot are stated in Protocol agreement prices – Specifications in accordance with the Incoterms® 2020.

4. Price of the Goods and total Value of the Contract

4.1. The price, cost of the Goods, currency of the Contract and transactions currency according to its terms are set in EUR.

4.2. Price per the Goods unit, its assortment and quantity, total value of each lot, are stated in Protocol agreement prices – Specifications.

4.3. The total value of the Contract is the sum of all shipped consignments in accordance with the Protocol agreement prices – Specification for the Contract.

5. Payment terms

5.1. Payment for each lot of the Goods shall be performed by the Buyer according to the terms specified in Protocol agreement prices – Specifications to the present Contract.

Buyer/Покупець
London, EC2M 7JH
Company number: 14772596

стр. 1 із 7

Контракту та Протоколі узгодження цін - Специфікації до нього не пізніше 14 (чотирнадцяти) календарних днів з дати їх підписання.

13.8. Сторони зазначають і гарантують, що вони є суб'єктами господарської діяльності, зареєстрованими в установленому законом країни Покупця або Продавця порядку, і що даний Контракт підписаний уповноваженими на те особами, і підписання ними даного Контракту не є перевищенням їхніх повноважень.

13.9. У разі зміни Стороною Контракту податкової адреси, місця розташування об'єкту власності, місця здійснення господарської діяльності, банківських реквізитів, організаційно - правової форми, початку процедури банкрутства або ліквідації для Сторони - така Сторона зобов'язана негайно повідомити про зазначені зміни іншу Сторону Контракту

13.10. Умови даного Контракту є безумовно зрозумілими для свідомості уповноважених осіб обох Сторін.

13.11. Будь-яке письмове повідомлення вважається отриманим, якщо воно доставлене Стороні (її уповноваженому представнику) на поштову адресу, вказану в Контракті, по факсу, на електронну адресу Сторони відповідно рекомендованим листом або будь-яким іншим чином, який передбачає реєстрацію спроби доставки цього повідомлення Стороні.

13.12. ТОВ «УКРОЛІЯ» підтверджує, що не зареєстроване та не знаходиться на тимчасово окупованій території України. Станом на дату укладання Контракту не співпрацює з підприємствами зареєстрованими на тимчасово окупованій території України, зокрема на території Автономної Республіки Крим.

(fourteen) calendar days from the date of signing.

13.8. The Parties declare that they are business entities legally registered in Buyer's or Seller's country and that the contract signed by authorized persons and signing this contract is not exceeding their authority.

13.9. In case of changing the actual or legal address, bank details, form of incorporation by the Party of the contract, start of the procedure for bankruptcy or liquidation - the Party shall immediately inform the other Party of the contract about these changes.

13.10. Terms of the Contract are clearly understood by authorized representatives of both Parties.

13.11. Any written communication is considered to be received, if delivered to the Party (its authorized representative) to the postal address listed in the Contract, by fax, by e-mail, by registered mail or by any other means which provides a record of the attempt to deliver it to the Party.

13.12. "UKROLIYA" LTD confirms that it is not registered and not located in the temporarily occupied territory of Ukraine. As of the date of conclusion of the Contract, it does not cooperate with enterprises registered in the temporarily occupied territory of Ukraine, in particular, in the territory of the Autonomous Republic of Crimea.

14. Адреси та банківські реквізити Сторін:

«Продавець»/«Seller»:

ТОВ «УКРОЛІЯ» / "UKROLIYA" LTD

вул. Садова, 4, с. Чернецький Яр, Диканський р-н, Полтавська обл., 38521, Україна / 4 Sadova str., Chernechiy Yar, Dikanka area, Poltava region, Ukraine
e-mail: ved@ukroliya.com
+38(0532) 64 20 40

THE STATE EXPORT-IMPORT BANK OF UKRAINE

JSC KIEV UA

POLTAVA BRANCH

SWIFT: EXBSUAUX

ACC: 26007000020206

IBAN: UA623223130000026007000020206

Correspondent:

DEUTSCHE BANK AG

FRANKFURT AM MAIN

SWIFT: DEUTDE33

ACC: 949876710

Директор ТОВ «УКРОЛІЯ» /
Director «UKROLIYA» LTD



Seller/Продавець

14. Legal Addresses and bank details of the Parties

«Покупець»/«Buyer»:

AANDP EXPORT-IMPORT LTD

65 London Wall, London, EC2M 5TU,
United Kingdom,
Company number 12772596,
VAT GB361721021
Private limited Company

IBAN: BE39 967150917919

Bank code (SWIFT/BIC):

TRWIBEB1XXX

Wise Europe SA

Avenue Marnix 13-17

Brussels1000, Belgium

Директор / Director AANDP EXPORT-IMPORT LTD

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall
London, EC2M 5TU
Tel: +43 6 16 36 25 46
Company number: 12772596 / Andrii Ovcharenko

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall
London, EC2M 5TU
Tel: +43 6 16 36 25 46
Company number: 12772596

Buyer/Покупець



КОНТРАКТ № 300002488

CONTRACT № 300002488

м. Южне, Україна

21 червня 2024 р.

Yuzhne, Ukraine

June 21, 2024

ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ДЕЛЬТА ВІЛМАР УКРАЇНА» (УКРАЇНА), яке надалі іменується «Продавець», в особі генерального директора Геть Віктора Федоровича, який діє на підставі Статуту з однієї сторони, та

AANDP EXPORT-IMPORT LTD (Спол.Кор.Велик.), яке надалі іменується «Покупець», в особі директора Андрія Овчаренка, який діє на підставі Статуту, з іншої сторони, в подальшому названі «Сторони», уклали цей Контракт (далі - «Контракт») про нижчезнаклене.

1. ПРЕДМЕТ КОНТРАКТУ

1.1. Продавець зобов'язаний поставити, а Покупець прийняти і сплатити товари, нафінансування яких погоджується Сторонами в Специфікаціях до Контракту (далі - «Товар»).

2. КІЛЬКІСТЬ І ЯКІСТЬ ТОВАРУ

2.1. Кількість і якість Товару погоджуються Сторонами в Специфікаціях до Контракту.

Якість Товару підтверджується в місці навантаження Товару на транспортний засіб сертифікатом якості Товару, виданим лабораторією Продавця та/або сертифікатом на відвантажену партію, виданим незалежним сорейсером, номінованим та за вибором Покупця. Якість Товару, визначена в місці навантаження, є остаточною.

2.2. Кількість Товару визначається в місці навантаження Товару на транспортний засіб відповідно до сертифікату кількості, виданого Торгово-промисловою палатою України (далі - ТПП України) та/або сертифікатом на відвантажену партію, виданим незалежним сорейсером номінованим та за вибором Покупця. Кількість Товару, визначена в місці навантаження, є остаточною.

3. УМОВИ І СТРОКИ ПОСТАВКИ

3.1. Поставка Товару здійснюється на умовах FCA ("Фрешо-перевізник") м.Южне згідно Інкотермс 2010 (надалі «Вказане місце поставки»), відповідно до умов зазначених в Специфікації.

3.2. Поставка Товару здійснюється партіями. Транзитмент (перевалка) допускається.

3.3. Пакування Товару: погоджується Сторонами в Специфікаціях до Контракту.

3.4. Маркування: згідно вимог законодавства України або згідно вимог наданих Покупцем.

3.4.1. На Пет-Пляшки з Товаром наклеюються етикетки, зразок макету яких надіється Продавцем Покупцем, макет узгоджується Продавцем і надіється у додатку № 1 до Договору, який є його невід'ємною частиною.

При цьому на етикетці до Товару повинна міститися наступна інформація:

- назва Товару;
- склад продукту у порядку переваги складників, у тому числі харчових добавок, що використовувались у його виробництві;
- маса нетто / об'єм;
- строки придатності, умови зберігання Товару;
- дата виробництва, номер партії, «вжити до...» вказується в верхній частині пляшки.
- харчова та енергетична цінність Товару;

LIMITED LIABILITY COMPANY «DELTA WILMAR UKRAINE» (UKRAINE), hereinafter referred to as "the Seller", represented by general director Het Viktor, acting on the basis of Statute, on the one side, and

AANDP EXPORT-IMPORT LTD (United Kingdom), hereinafter referred to as "the Buyer", represented by director Andrii Ovcharenko, acting on the basis of Statute, on the other side, further referred as Parties, have concluded the present Contract (hereinafter - "Contract") about the following.

1. SUBJECT OF THE CONTRACT

1.1. The Seller shall deliver, and The Buyer shall accept and pay for the goods, name of which shall be agreed by the Parties in the Specifications to the Contract (hereinafter referred to as "the Goods").

2. QUANTITY AND QUALITY OF THE GOODS

2.1. The quantity and quality of the Goods shall be agreed by the Parties in the Specifications to the Contract.

The quality of the Goods is confirmed by the Certificate of quality for the Goods issued by the laboratory of the Seller and/or the certificate issued by the independent surveyor (nominated and at the discretion of the Buyer) on the dispatched lot of Goods at the place of loading of the Goods on transport. The quality of the Goods determined at the place of loading is final.

2.2. The quantity of the Goods is confirmed by the Certificate of quantity issued by the Chamber of Commerce and Industry of Ukraine (further - CCI of Ukraine) and/or the certificate issued by the independent surveyor (nominated and at the discretion of the Buyer) for the dispatched lot of Goods at the place of loading of the Goods into the transport.

The quantity of the Goods determined at the place of loading is final.

3. TERMS AND PERIOD OF DELIVERY

3.1. Delivery of the Goods shall be done on FCA ("Free Carrier") Yuzhne (hereinafter - "Named place of delivery") according to the Incoterms 2010, as specified in the Specification.

3.2. Delivery of the Goods is carried out in lots. Transshipment is allowed.

3.3. Packaging: shall be agreed by the Parties in the Specifications to the Contract.

3.4. Marking: Product marking is to comply with the requirements of the Ukrainian legislation or with the requirements provided by the Buyer.

3.4.1. Labels are pasted on the Pet-Bottles with the Goods, a sample model of which is provided to the Seller by the Buyer, the model is agreed upon by the Seller and is specified in Appendix No. 1 to the Agreement, which is an integral part thereof.

At the same time, the label for the Product must contain the following information:

- the name of the Product;
- the composition of the product in order of preference of components, including nutritional supplements used in its production;
- net mass / volume;
- expiration dates, conditions of storage of the Goods;
- production date, batch number, "use by..." is indicated in the upper part of the bottle.
- food and energy value of the Product;



Posyenns
AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall, London, EC2M 5TU,
 United Kingdom,
 Company number 12772596,
 VAT GB361721021
 Siret 94902575300011
 TVA intracomunitaire FR 07949025753

Bank details:
 IBAN: BE39 9671 5091 7919
 Bank code (SWIFT/BIC):
 TRWIBEB1XXX
 TransferWise Europe SA
 Avenue Marnix 13-17
 Brussels 1000, Belgium

Укриття / The Buyer
 АНДП ЕКСПОРТ-ІМПОРТ ЛТД
 65 Лондон Вอลล์ / Андрій Овчаренко/Andrii Ovcharenko
 Тел.: +36 1 4736 25 46
 Company number: 12772596

The Buyer
AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall, London, EC2M 5TU,
 United Kingdom,
 Company number 12772596,
 VAT GB361721021
 Siret 94902575300011
 TVA intracomunitaire FR 07949025753

Bank details:
 IBAN: BE39 9671 5091 7919
 Bank code (SWIFT/BIC):
 TRWIBEB1XXX
 TransferWise Europe SA
 Avenue Marnix 13-17
 Brussels 1000, Belgium

Укриття / The Buyer

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall
 London, EC2M 5TU / Андрій Овчаренко/Andrii Ovcharenko
 Tel.: +36 1 4736 25 46
 Company number: 12772596

| Договір №31.05.2024 | Contract № 31.05.2024 |
|---|--|
| <p>про транспортно-експедиційне обслуговування м. Дніпро, Україна 31 травня 2024</p> | <p>for transport-forwarding service Dnipro, Ukraine 31 May 2024</p> |
| <p>AANDP EXPORT-IMPORT LTD, іменованій надалі Замовник, з особи директора Ovcharenko Andrii, з однієї сторони Товариство з обмеженою відповідальністю POE «TB Tires», іменованій надалі Перевізник, з особи директора Tinta Victor, який діє на підставі статуту, з іншого боку, уклали цей договір про наступне:</p> | <p>AANDP EXPORT-IMPORT LTD hereinafter referred to as the Customer, represented by director Ovcharenko Andrii, on the one hand POE «TB Tires», hereinafter referred to as Forwarder, represented by director Tinta Victor, acting on the basis of the charter, on the other hand, concluded this agreement on the following:</p> |
| <p>1. Предмет договору</p> | <p>1. Subject of the contract</p> |
| <p>1.1. Цей договір регулює взаємовідносини Сторін, що виникають під час планування, організації та здійснення перевезень вантажів автомобільним транспортом, а також подол оплати наданих транспортних послуг. 1.2. Перевізник за оплати здійснює перевезення вантажів Замовника транспортом у міжнародному сполученні.</p> | <p>1.1 The present Contract shall govern the Parties' relations arising when they plan, organize and carry goods by highway transportation also pay for transport services. 1.2. The carrier carries out the transportation of the Customer's goods by transport in international traffic for payment</p> |
| <p>2. Порядок виконання перевезень</p> | <p>execution order</p> |
| <p>2.1 Організація перевезень здійснюється відповідно до умов: • Конвенції про договір міжнародного дорожнього перевезення вантажів (КДПН) із змінами та доповненнями; • Міжної конвенції про міжнародне перевезення вантажів із застосуванням книжок МДП; • Сиронейської угоди про режим праці та відпочинку водіїв (ЄДТР). 2.2. Замовник повідомляє Перевізника про готовність вантажу до перевезення не пізніше ніж за 2 дні до початку перевезення та надсилає Перевізнику заявку, засвідчену печаткою та підписом посадової особи, що містить інформацію, обумовлену у п. 4.1. справжньої угоди.</p> | <p>2.1. All carriages shall be organized subject to the conditions: • Convention on the Contract for the International Carriage of Goods by Road; • Customs Convention on the international Transport of Goods under Cover of TIR; • Europe Agreement for Work-Rest Regime of Drivers. 2.2. The Customer is to inform the Carrier that the goods are ready to be carried no later than 2 days before the transportation begins and send to the Carrier a request sealed and signed by the management official and stipulating the information having been negotiated in the item 4.1. of the preset contract.</p> |
| <p>3. Упаковка в маркування</p> | <p>3. Packing and Marking</p> |
| <p>3.1. Вантаж передається Перевізнику відправником вантажу, підготовленим до перевезення (затарнений, опломбований, промаркований, з вписаними, у разі потреби, пропусками на право проїзду автомобіля до місця завантаження та на право вивезення вантажу) до прибуття автомобіля під завантаження. Відповідальність за відсутність спеціального маркування вантажів у разі потреби приведення останнього покладається на Перевізника. Якість та кількість вантажу мають бути підтверджені відповідними сертифікатами якості.</p> | <p>3.1. The shipper to convey the cargo prepared for Carrier (freighted, sealed, marked and supplied with the permits for right of transit to the place of loading and right of pickup of cargo if necessary) till the car arrives for loading. The Customer is responsible when special marking of cargo has not been done if necessary. Quality and quantity of cargo should be endorsed with appropriate certificate of quality.</p> |
| <p>4. Права і обов'язки Замовника</p> | <p>4. Right and responsibilities of the Customer</p> |
| <p>4.1. Своєчасно надати письмову заявку, яка відповідає умовам, обумовленим у п.2.2 цього договору та містити: • Дату складання та передачі; • Дату, час і місце навантаження, відомості про відправника вантажів; • Місце митного оформлення вантажу; • Найменування вантажу, його масу (у тоннах); • Вимоги до автомобіля, що надійшла (тип причепа, вантажопідіймальність, об'єм і т.д.), кількість автомобілів, що франкуються; • Місце розміщення, місце завантаження, відомості про виправодержувача; • Вартість перевезення із зазначенням валюти (Євро). - порядок погодження зміни маршруту, транспорту, вказівок клієнта Валюта, зазначена у заявці, є валютою договору для ціл міжнародної перевезення. 4.2. Підготувати вантаж до перевезення, забезпечити завантаження та митне оформлення вантажу протягом 48 годин. 4.3. Забезпечити митне оформлення та завантаження автомобіля протягом 48 годин.</p> | <p>4.1 To grant a request timely which conforms to the conditions having been negotiated in the item 2.2. of the present contract and stipulating that: • Date it has been drawn up sent • Date, time, place of loading and details of a consignor; • Place the goods are custom cleared; • Nomenclature of the goods, its weight (tons); • Requirements to the submitted automobile (type of trailer, tonnage, volume, etc.), quantity of the automobiles booked; • Place customs clearance, place of a unloading, details of the consignee; • Transportation cost with the currency specified (EUR). - Order of the coordination of change of a route, transport, instructions of the client The currency specified in the request is a contract currency for the actual international transportation, 4.2. To prepare cargo for transportation, to provide loading and customs registration of cargo within 48 hours. 4.3. To provide customs registration and an unloading of the car within 48 hours. 4.4 To ensure filling and transferring to the driver all the necessary documents and giving the required items of information for performance of customs and other procedures, for realization of the international transportation. 4.5 In case of the discontinuance of transportation but request of the customer, change of a place of delivery of the goods or delivery of a agent not that addressee, which is specified in the application, the amount of compensating expenditures is discussed for every single case.</p> |

11.6. Умови Договору українською мають пріоритет, якщо вони різняться з умовами Договору англійською мовою.

12. Місцезнаходження, поштової та платіжні реквізити сторін

ЗАМОВНИК

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom
Company number 12772596
VAT number: GB361721021

SIRET 949025753 00011
TVA intracommunautaire FR 07949025753

Bank details:
IBAN: BE39 9671 5091 7919
Код банку (SWIFT/BIC): TRWIBEB1XXX
Адрес: Wise Europe SA, Avenue Marnix 13-17, Brussels, 1000, Belgium

Директор 
Ovcarenko Andrii
AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall
London, EC2M 5TU
Tel. +33 2 216 36 25 48
Company number: 12772596

Перевізник

POE «ТВ Тірес»
Код ЄДРПОУ 41929038
IBAN Code
UA19305299000026004013600775
Name of the bank
JSC CB "PRIVATBANK", 1D HRUSHEVSKOHO STR., KYIV, 01001, UKRAINE
SWIFT code банку/Bank SWIFT Code
PBANUA2X
Адрес підприємства/Company address
UA 89600 Закарпатська Мукачівська міська Кульмина 6.46
Банк-кореспондент/Correspondent banks
Рахунок у банку-кореспонденті/Account in the correspondent bank
400886700401
SWIFT Code банку-кореспондента/SWIFT Code of the correspondent bank
COBADEFF
Банк-кореспондент/Correspondent bank
Commerzbank AG, Main, Germany

Director  Tinta Victor



AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom
Company number 12772596
VAT number: GB361721021

SIRET 949025753 00011
TVA intracommunautaire FR 07949025753

Bank details:
IBAN: BE39 9671 5091 7919
Код банку (SWIFT/BIC): TRWIBEB1XXX
Адрес: Wise Europe SA, Avenue Marnix 13-17, Brussels, 1000, Belgium

Директор 
Ovcarenko Andrii
AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall
London, EC2M 5TU
Tel. +33 2 216 36 25 48
Company number: 12772596

Carrier:

POE «ТВ Тірес»
IBAN Code
Код ЄДРПОУ 41929038
UA19305299000026004013600775
Name of the bank
JSC CB "PRIVATBANK", 1D HRUSHEVSKOHO STR., KYIV, 01001, UKRAINE
SWIFT code банку/Bank SWIFT Code
PBANUA2X
Адрес підприємства/Company address
UA 89600 Закарпатська Мукачівська міська Кульмина 6.46
Банк-кореспондент/Correspondent banks
Рахунок у банку-кореспонденті/Account in the correspondent bank
400886700401
SWIFT Code банку-кореспондента/SWIFT Code of the correspondent bank
COBADEFF
Банк-кореспондент/Correspondent bank
Commerzbank AG, Main, Germany

Director  Tinta Victor





**MANDAT DE REPRESENTATION EN DOUANE POUR LA SOCIETE
SAS HDE Transit**

Nous, soussignés, Société AANDP EXPORT-IMPORT LTD (Mandant),
 Adresse : 65 LONDON WALL
 Code postal : EC2M 5TU Ville : London.....
 Siret ou EORI : SIRET: 949 025 753 00011 ... N° TVA FR07949025753.....
 Représentés par M. Andrii Ovcharenko.....
 Titre/Fonctions: Directeur.....

**Donnons pouvoir à Pascal Bianchini, fonction : Président
 Société SAS HDE Transit - 175 rue Emile Romanet - 73000 Chambéry
 EORI FR89094305300011 - Agrément en douane 00006120**

Pour nous représenter auprès de l'Administration des Douanes dans le cadre de la représentation directe conformément à l'article 18 du Code des Douanes de l'Union (règlement UE n° 952/2013) et arrêté du 13 avril 2016 relatif à la représentation en douane et à l'enregistrement des représentants en douane :

- Signer en notre nom et pour notre compte toutes les déclarations de douane à l'importation et à l'exportation
- Effectuer tous les actes y afférents (PV, Contentieux, EUR1, ATR, EUR-MED...)
- Présenter les documents et les marchandises et effectuer les visites en douane
- Nous représenter auprès des autres Administrations ou tout organisme intéressé pour la réalisation des opérations confiées (Sanitaire, phytosanitaire, vétérinaire, accises) ;
- Exécuter les opérations sous régimes particuliers (Admission temporaire, exportation temporaire, perfectionnement actif, perfectionnement passif, destination particulière, etc)
- Régler en notre nom le montant des droits et taxes afférents aux déclarations de douane et actes visés ci-dessus
- Recevoir tout remboursement, en donner acquit et retirer tout certificat et en donner reçu.

Le pouvoir est donné au mandataire de sous-traiter le mandat de dédouaner sous le mode de la représentation directe.

Le mandant accepte l'applicabilité des Conditions Générales de Vente de la société SAS HDE Transit qui lui ont été communiquées et dont il a eu connaissance. Le mandataire se réserve en tout temps le droit de refuser un ordre d'accomplir des formalités définies par ce pouvoir.

Le présent mandat prend effet à compter du 24 Avril 2023, et demeure valable jusqu'à dénonciation par l'une ou l'autre des parties par lettre recommandée avec accusé de réception, à effet immédiat.

Date, lieu et signature du représentant
 de l'entreprise précédée de la mention
 manuscrite « bon pour mandat »

Bon pour mandat

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall
 London, EC2M 5TU
 Tel. +33 6 16 36 25 46
 Company number: 12772596

SAS HDE Transit – 175. Rue Emile Romanet – Z.I. BISSY – 73000 CHAMBERY – APE 5229 B
contact@hde-transit.com - Tel : 0479620100 - FR 88 890 943 053 00011 – www.hde-transit.com



stockoss

Contrat logistique Stockoss pour Aandp Export-Import

Nom légal : A&P Communication

Numéro SIREN :

Création du devis : 23 juillet 2024 - Référence : 20240723-102932157

Aandp Export-Import

Andrii Ovcharenko

Directeur

andrii@saandp.fr

Commentaires et conditions d'achat

La validation du présent contrat logistique emporte acceptation pleine et entière des [conditions générales de vente STOCKOSS](#) et du cahier des charges logistiques, dont le client déclare expressément avoir eu connaissance.

Informations sur l'évolution de l'espace de stockage prévu au contrat

Si le pic d'activité de stockage relevé sur le mois dépasse le plan initial du devis, alors un additif de 20% sera facturé sur la base du prix HT au m2 du plan initial.

Si l'espace de stockage est amené à évoluer de manière structurelle (supérieur à 4 mois), et à la demande du client, un nouveau devis pourra être édicté pour la fin de la durée d'engagement.

Le contrat est d'une durée de **12** mois, à partir de la réception des premiers éléments à l'entrepôt.

Nos tarifs sont indiqués en HT, TVA applicable de 20%.

Contrat réalisé par la société Spacely Stockage, SAS, enregistrée sous le numéro de SIREN 828 516 930 R.C.S. Bobigny

Victor Deroure - Sales Manager Stockoss



23.07.2024, 14:20

AANDP Export-Import LTD

| | |
|---------------------------------|------------|
| Sous-total Tous les mois | 429,00 € |
| Sous-total Unique | 0,00 € |
| après une réduction de 589,00 € | |
| Total | 429,00 € |
| Total contract value | 5 148,00 € |

Signature



Avant de signer ce devis, vous devez recevoir un e-mail pour pouvoir confirmer votre identité. Trouvez votre profil ci-dessous pour demander un e-mail de vérification.

Andrii Ovcharenko
andrii@aandp.fr

Vérification envoyée

Ce devis expire le 21 octobre 2024

| <p>Договір на обслуговування № 30/06/23-1H Київ 30.06.23</p> | <p>Service Agreement No. 30/06/23-1H Kyiv 30.06.23</p> |
|--|--|
| <p>RAMIA MALIKI and KHAROUNI AYMEN, надалі «Замовник», виступають як представники EMERGE Holding LLC, з одного боку, та AANDP EXPORT-IMPORT LTD, надалі «Виконавець» в особі директора Овчаренко Андрія Олексійовича, що діє на підставі Статуту, з іншого боку, уклали цей Договір про надання послуг нижченаведене:</p> <p>1. Терміни, що використовуються в цьому Договорі:</p> <p>1.1. Обслуговування – послуги, які надає Виконавець для Замовника.</p> <p>1.2. Покупець товарів та послуг – юридичні особи, підприємства, заводи та мануфактури, які купляють продукцію чи послуги для подальшого продажу чи переробки.</p> <p>1.3. Приват Лейбл – торгова марка, найменування, що належить компанії.</p> <p>1.4. Контракт на постачання – угода, укладена між Замовником та Покупцем товарів та послуг.</p> <p>2. Ціна та кількість послуг</p> <p>2.1. Ціна послуг встановлюється у ЄВРО.</p> <p>2.2. Сума договору складає 600 000 євро.</p> <p>2.3. Додаткові послуги, надані Замовнику, можуть становити 400 0000 євро.</p> <p>У разі перевищення цієї суми необхідне укладання додаткової угоди.</p> <p>3. Предмет договору</p> <p>3.1. На підставі цього Договору, Виконавець зобов'язується за завданням Замовника, відповідно до положень та умов цього Договору, здійснювати обслуговування Замовника, а Замовник зобов'язується прийняти та оплатити послуги, надані Виконавцем</p> <p>3.2. Предметом цього Договору є послуги, пов'язані з плануванням та організацією обслуговування поставок продукції, за контрактами, укладеними між Замовником та Покупцем товарів та послуг, наведено нижче:</p> <ul style="list-style-type: none"> - надання та адаптація комерційних пропозицій для Замовника - підготовка та узгодження контрактної та транспортної документації; - адаптація етикеток, ярликів, дизайну упаковки та інших товарних зображень, а також текстової інформації; - планування та організація логістики, доставки продукції Замовнику на умовах Інкотермс 2020, які були погоджені із Замовником; <p>- сприяння Замовнику у вирішенні спірних питань з Покупцем послуг та товарів;</p> | <p>RAMIA MALIKI and KHAROUNI AYMEN, hereinafter referred to as the "their Customer EMERGE Holding LLC", acting on the basis of the Statute, on the one hand, and AANDP EXPORT-IMPORT LTD, hereinafter referred to as the "Contractor" represented by director Andrii Ovcharenko, acting on the basis of the Statute, on the other hand, have concluded this Service Agreement (hereinafter referred to as the Agreement) on as follows:</p> <p>1. Terms used in this Agreement:</p> <p>1.1. Service - services provided by the Contractor for the Customer.</p> <p>1.2. Buyer of goods and services are legal entities, enterprises, factories and manufactories that buying any products or services for further sale or processing.</p> <p>1.3. Private Label - a trademark, a name owned by a company.</p> <p>1.4. Supply contract - an agreement concluded between the Customer and the Producer of goods and services.</p> <p>2. Price and quantity of services</p> <p>2.1. The price of services is set in EURO.</p> <p>2.2. The amount of the contract is EUR 600,000.</p> <p>2.3. Additional services provided to the Customer may amount to EUR 400,000.</p> <p>If this amount is exceeded, an additional agreement must be concluded.</p> <p>3. Subject of the contract</p> <p>3.1. On the basis of this Agreement, the Contractor undertakes, on the instructions of the Customer, in accordance with the terms and conditions of this Agreement, to provide services to the Customer, and the Customer undertakes to accept and pay for the services provided by the Contractor</p> <p>3.2. The subject of this Agreement are services related to the planning and organization of maintenance of product deliveries, under contracts concluded between the Customer and Buyer of goods and services in Ukraine, as follows:</p> <ul style="list-style-type: none"> - provision and adaptation of commercial offers for the Customer - preparation and approval of contract and transport documentation; - adaptation of labels, labels, packaging design and other product images, as well as textual information; - planning and organization of logistics, delivery of products to the Customer on the terms of Incoterms 2020, which were agreed with the Customer; <p>- assistance to the Customer in resolving disputes with Producers of services and goods;</p> |

| | |
|---|--|
| <p>торгово-промисловою палатою чи іншим компетентним органом відповідної країни. Не повідомлення або несвоєчасне повідомлення позбавляє сторону права посилаючись на будь-яку вищезгадану обставину як на підставу, яка звільняє від відповідальності за невиконання зобов'язання.</p> <p>9. Інші умови</p> <p>9.1. Цей договір набирає чинності з моменту підписання та діє до повного виконання сторонами своїх зобов'язань щодо нього. Договір діє до 31.12.2024</p> <p>9.2. Усі зміни та доповнення до цього договору є його невід'ємною частиною та дійсні лише за умови, якщо вони виконані у письмовій формі та підписані уповноваженими на те особами обох сторін.</p> <p>9.3. Сторони визнають юридичну силу документів, переданих факсимільним зв'язком до заміни їх оригіналами.</p> <p>9.4. Цей договір складено двома мовами: російською та французькою, у двох примірниках, по одному для кожної зі сторін.</p> <p>9.5. Обидві сторони підтверджують досягнення принципової згоди з усіх умов договору, добре розуміють його текст, доказом чого є підписи уповноважених представників сторін.</p> | <p>competent authority of the relevant country. Failure to notify or untimely notification deprives the party of the right to refer to any of the above circumstances as grounds for exemption from liability for failure to fulfill the obligation.</p> <p>9. Other terms</p> <p>9.1. This agreement comes into force from the moment of signing and is valid until the parties fully fulfill their obligations under it. The contract is valid until 31.12.2024</p> <p>9.2. All changes and additions to this agreement are its integral part and are valid only if they are made in writing and signed by authorized persons of both parties.</p> <p>9.3. The Parties recognize the legal force of documents transmitted by facsimile before replacing them with originals.</p> <p>9.4. This agreement is drawn up in 2 languages: Russian and French, in two copies, one for each of the parties.</p> <p>9.5. Both parties confirm that they have reached agreement in principle on all the terms of the agreement, they understand its text well, as evidenced by the signatures of authorized representatives of the parties.</p> |
| <p>10. Реквізити сторін / Details of the parties</p> <p>KHAROUNI aymen RAMIA maliki</p>  <p>Date : 30/06/2023</p> <p>AANDP EXPORT-IMPORT LLC 65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom Company number 12772596 VAT number: GB361721021</p> <p>AANDP EXPORT-IMPORT LTD 65 London Wall London, EC2M 5TU Director <u>Andrii Ovcharenko</u> / Andrii Ovcharenko / Tel.: +33 6 16 36 25 46 Company number: 12772596</p> | <p>10. Реквізити сторін / Details of the parties</p> <p>KHAROUNI aymen RAMIA maliki</p>  <p>Date : 30/06/2023</p> <p>AANDP EXPORT-IMPORT LLC 65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom Company number 12772596 VAT number: GB361721021</p> <p>AANDP EXPORT-IMPORT LTD 65 London Wall London, EC2M 5TU Director <u>Andrii Ovcharenko</u> / Andrii Ovcharenko / Tel.: +33 6 16 36 25 46 Company number: 12772596</p> |



AANDP EXPORT-IMPORT LTD

65 London Wall, London, EC2M 3TL, United Kingdom, Company number 17772296, VAT number GRM1771021
Bank details: IBAN: BF30 0671 0011 7010, SWIFT/BIC: TRWIBL33XXX, Transferwise Europe SA, Avenue Marnix 11-17, Brussels, 1000

Исходящий номер: 04/09 - 7 от 04/09/2024

Numéro sortant: 04/09 - 7 du 04/09/2024

Данным письмом мы подтверждаем, что компания ISSER -
7 PI Du 11 Novembre 1918
93000 Bobigny
SIRET : 833 836 547 00020
Inscrit au RCS d'BOBIGNY
Directeur Général : Mendy Namathis
является нашим представителем для покупки и оптовых поставок продуктов питания и продукции агропромышленного комплекса из Украины, Польши во Францию и в другие страны по нашему поручению.

Данным письмом, уполномочиваем ISSER организовывать поставки продукции на правах нашего постоянного контрагента самостоятельно и на правах комиссионера в соответствии с установленными законами и нормами международной торговли, законами Франции, Украины, и Европейского союза.

В полномочия ISSER входит:

- выбор и согласование с нашей компанией производителей/поставщиков;
- подготовка коммерческих предложений;
- подготовка контрактной документации;
- осуществление расчетов за доставляемую продукцию на банковском счете и AANDP EXPORT-IMPORT LTD;
- осуществление оплат за закупку и доставку продукции поставщикам основываясь на предусмотренных контрактах, решении производственных вопросов, спазанам с этим;
- сотрудничество с транспортными, логистическими компаниями;
- контроль качества доставляемой продукции, контроль норм поручки/разгрузки, норм транспортировки/доставки;
- организация необходимых таможенных процедур и взаимодействие с таможенными органами и брокерами;
- взаимодействие с местными административными и исполнительными органами;
- коммуникационные сервисы, организация собраний, визитов;
- организация необходимого документооборота при доставках продукции;
- формирование отчетности и ведение статистики.

Данное письмо адресовано к импортерам, покупателям, грузополучателям продукции в Франции, неметрополитаной Франции, ЕС, Африки и к другим заинтересованным лицам и подтверждает постоянное партнерство вышеперечисленные права и полномочия ISSER для эффективной деятельности и для взаимодействия компании и AANDP EXPORT-IMPORT LTD с третьими лицами по доставкам продукции через нашего партнера дистрибутора ISSER во Францию.

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
Directeur M. Andrii Ovcharenko

ISSER
7, Place du 11 Novembre 1918
93000 Bobigny
Tél: 07 53 74 47 52
Siret: 833 836 547 00020

Par cette lettre, nous confirmons que ISSER -

7 PI Du 11 Novembre 1918
93000 Bobigny
SIRET : 833 836 547 00020
Inscrit au RCS d'BOBIGNY
Directeur Général : Mendy Namathis

est notre représentant pour l'achat et la fourniture en gros de produits alimentaires et agricoles d'Ukraine, de Pologne vers la France et d'autres pays à notre demande.

Par la présente, nous autorisons ISSER à organiser la fourniture des produits sur les droits de notre contrepartie permanente en toute indépendance et sur les droits d'un commissionnaire conformément aux lois et normes établies du commerce international, aux lois de France, Ukraine et l'Union européenne.

Les pouvoirs ISSER comprennent :

- sélection et coordination avec notre société des fabricants/fournisseurs/acheteurs;
- élaboration d'offres commerciales;
- préparation de la documentation contractuelle;
- effectuer des paiements pour les produits livrés sur les comptes bancaires de AANDP EXPORT-IMPORT LTD;
- effectuer les paiements pour l'achat et la livraison des produits aux fournisseurs sur la base des contrats stipulés, ainsi que résoudre les problèmes liés à cela;
- coopération avec les entreprises de transport et de logistique;
- contrôle qualité des produits livrés, contrôle des taux de chargement/déchargement, taux de transport/livraison;
- organisation des procédures douanières nécessaires et interaction avec les autorités douanières et les courtiers;
- interaction avec les organes administratifs et exécutifs locaux;
- services de communication, organisation de réunions, visites;
- organisation du flux documentaire nécessaire à la livraison des produits;
- établissement de rapports et maintenance de statistiques.

Cette lettre est adressée aux importateurs, acheteurs, destinataires de produits dans en France, France non métropolitaine, UE, Afrique et autres parties intéressées et confirme le partenariat permanent des droits et pouvoirs ci-dessus d'ISSER pendant 1 an pour un fonctionnement efficace et pour l'interaction entre l'entreprise et AANDP EXPORT-IMPORT LTD avec des tiers pour la livraison des produits via notre partenaire ISSER de distribution en France.

AANDP EXPORT-IMPORT LTD

Confidentiality Agreement № 04/0924-1K

Kyiv, Ukraine

04.09.2024

Договір про конфіденційність № 04/0924-1K

Київ, Україна

04.09.2024

AANDP EXPORT-IMPORT LTD., Great Britain, represented by its Director, Mr. Andrii Ovcharenko, acting under the Statutes, hereinafter referred to as "Party 1", on the one hand, and **JISSER**, France, represented by director Namathis Mendy, acting under the Statutes, on the other hand, hereinafter referred to as "Party 2", collectively referred to as "the Parties", have entered into this Confidentiality Agreement (hereinafter referred to as "Agreement") as follows:

1. SUBJECT OF CONTRACT

1.1. Party 1 provides Party 2 with Confidential Information, and Party 2 undertakes to own, use and dispose of this information solely for production purposes, to perform production tasks, in accordance with the terms of the Agreement and the legislation of Ukraine.

2. CONTENT OF INFORMATION

2.1. Party 1 provides Party 2 with professional, business, industrial, economic, commercial, and technical information, etc.

2.2. Information lists that relates to confidential information is specified in the Annex No. 1 to this Agreement.

2.3. Documents (if necessary, and projects) containing confidential information may be marked CONFIDENTIAL, STRICTLY CONFIDENTIAL.

3. TERM OF THE CONTRACT

3.1. The confidentiality agreement comes into force from the moment of its signing by the Parties and is valid for 5 (five) years after the exchange of confidential information, and not less than 5 (five) years after the termination of economic relations between the Parties.

4. DUTIES OF THE PARTIES

4.1. Party 2 under the Agreement undertakes:

4.1.1. Do not disclose (distribute) the information specified in clause 2.2, in whole or in part, orally, in writing, by demonstrating or transferring relevant documents, drawings, sketches, layouts, and other items, etc. to anyone, in any way, in any form, to any persons other than representatives of Party 1, without the prior written consent of Party 1. A violation of these obligations is considered committed when confidential information is made public, and becomes the property of a person or persons who should not have them, which leads to adverse consequences for the distributor.

4.1.2. Do not make extracts, extracts, generalizations, abbreviations, reviews, analyses, reviews, references, quotes, etc., in relation to the information for publication or disclosure in any other way, as well as for transfer to any person (persons), other than representatives of Party 1, without the prior written consent of Party 1;

4.1.3. Not refer to Party 1 as a source of information without the prior written consent of Party 1 or prior written decision of the Parties;

4.1.4. Ensure strictly confidential use of the information;

4.1.5. Within 5 (five) years from the date of the exchange of information, do not use the transferred information for the

AANDP EXPORT-IMPORT LTD., Великобританія, в особі директора Овчаренко Андрія Олександровича, що діє на підставі Статуту, іменується далі «Сторона 1», з одного боку, та **JISSER**, Франція, в особі директора компанії Namathis Mendy, котрий діє на підставі Статуту, з іншого боку, іменовано далі «Сторона 2», спільно іменовані «Сторони», уклали цей Договір про конфіденційність (далі - «Договір») про наступне:

1. ПРІДМЕТ ДОГОВОРУ

1.1. Сторона 1 надає Стороні 2 Конфіденційну Інформацію, а Сторона 2 зобов'язується володіти, користуватися та розпорядитися цією інформацією виключно з виробничою метою, для виконання виробничих завдань, відповідно до умов Договору та законодавства України.

2. ЗМІСТ ІНФОРМАЦІЇ

2.1. Сторона 1 надає Стороні 2 відомості професійного, ділового, виробничого, економічного, комерційного та технічного характеру тощо.

2.2. Список відомостей, що належать до конфіденційної інформації, зазначено у Додатку № 1 до цього Договору.

2.3. На документах (у необхідних випадках та на проєктах), що містять конфіденційну інформацію, можуть проставлятися по відношенню КОНФІДЕНЦІЙНО, СУТНО КОНФІДЕНЦІЙНО.

3. ТЕРМІН ДІЇ ДОГОВОРУ

3.1. Договір конфіденційності набирає чинності з моменту його підписання Сторонами та діє протягом 5 (п'яти) років після обміну конфіденційною інформацією, що відбувся, і не менше 5 (п'яти) років після розриву господарських відносин Сторін.

4. ОБОВ'ЯЗКИ СТОРІН

4.1. Сторона 2 за Договором зобов'язується:

4.1.1. Не розголошувати (розповсюджувати) інформацію, зазначену в п. 2.2, повністю або частково, усно, письмово, шляхом демонстрації чи передачі будь-яким відповідним документам, кресленням, замальовкам, макетам та іншим предметам тощо будь-яким чином, у будь-якому вигляді будь-яким особам, крім представників Сторони 1, без попередньої письмової згоди Сторони 1. Порухання даних обов'язків вважається таємницею, коли конфіденційна інформація оприлюднюється і стає надбанням особи або осіб, які не повинні мати їх у розпорядженні, що призводить до публікації несприятливих наслідків для розповсюдженця.

4.1.2. Не робити витяги, цитат, узагальнень, скорочень, оглядів, аналізів, рецензій, посилань, цитат тощо щодо інформації для публікації або оприлюднення будь-яким іншим чином, а також для передачі будь-якій особі (особам), крім представників Сторони 1, без попередньої письмової згоди Сторони 1;

4.1.3. Не посилатися на Сторону 1 як на джерело інформації без попередньої письмової згоди Сторони 1 або попереднього письмового рішення Сторін;

4.1.4. Забезпечувати суворий конфіденційний режим використання інформації;

4.1.5. Протягом 5 (п'яти) років з дня обміну інформацією не використовувати передану інформацію з метою конкуренції та

7.3. All changes, additions, annexes, etc., to the Agreement, are made in writing and signed by the Parties.

7.4. From the moment of signing the Agreement by the Parties, all previous negotiations under the Agreement, correspondence, preliminary agreements, and (or) protocols (letters) of intent on issues that in any way related to the Agreement, etc., lose their legal force.

7.5. The Agreement is drawn up on 3 pages and signed by the Parties in 2 original copies in Russian, one copy for each of the Parties. Both copies of the Agreement have equal legal force.

8. DETAILS OF THE PARTIES

Party 1 / Сторона 1

AANDP EXPORT-IMPORT LLC

65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom

Company number 12772596

VAT number: GB361771071

WhatsApp: +38 06 38 09 19 08

Tel.: +38 09 32 70 80 72

Email: importation@aandp.fr

Bank details:

IBAN: BL39 9671 5091 7919

Bank code (SWIF / BIC): IRWIBL33XXX

Address: Wise Europe SA, Avenue Marnix 13-17, Brussels, 1000, Belgium

Director

Ovcharenko A.O. /

7.3. всі зміни, доповнення, додатки тощо до Договору робляться в письмовій формі та підписуються Сторонами.

7.4. З моменту підписання Договору Сторонами усі попередні переговори щодо Договору, листування, попередні угоди та (або) протоколи (листи) про наміри з питань, що будь-яким чином стосуються Договору, тощо, втрачають юридичну силу.

7.5. Даний Договір складено на 3 сторінках та підписано Сторонами у 2-х оригінальних примірниках російською мовою, по одному примірникові для кожної із Сторін. Обидва екземпляри Договору мають рівну юридичну силу.

8. РЕКВИЗИТИ СТОРИН

Party 2 / Сторона 2

JISSER

Adresse: / Pl Du 11 Novembre 1918, 93000 Bobigny

SIRET (siège): 833 836 547 00020

VAT: FR30833836547

Director

JISSER
7, Place du 11 Novembre 1918
93000 Bobigny
Tél: 07 58 74 47 52
Siret: 833 836 547 00020

ДОГОВІР № 04/0924-15
про надання послуг комерційного посередництва

м. Київ

04.09.2024

JISSER, Франція, в подальшому «Виконавець», в особі директора Namathis Mendy, який діє на підставі Статуту, з однієї Сторони, та
AANDP EXPORT-IMPORT LLC, Великобританія, в особі директора Овчаренко Андрія Олександровича, який діє на підставі Статуту, з іншої Сторони, з метою збільшення обсягів реалізації Товариш Замовником своєї продукції уклали даний Договір про надання послуг комерційного посередництва (надалі - Договір) про нижченаведене:

ВИЗНАЧЕННЯ ТЕРМІНІВ, ЩО ВИКОРИСТОВУЮТЬСЯ У ДАНОМУ ДОГОВОРІ:

Основний договір - зовнішньоекономічний договір, пов'язаний з виготовленням та (або) реалізацією Товарів Замовника, укладений між Замовником та Клієнтом при посередництві Виконавця.

Клієнт - юридична або фізична особа, яка була виявлена Виконавцем самостійно на визначеній у даному Договорі території та з якою у подальшому було укладено Основний договір.

Агентська винагорода - винагорода за посередницькі операції, що здійснені Виконавцем в інтересах Замовника у розмірі, передбаченому даним Договором Товар - продукція, яка Замовником виготовляється та (або) реалізується Клієнтам, що включає як продукцію, яка виготовляється на постійній основі з використанням або без використання власних торгівельних марок, так і нової продукції за замовленням Клієнта з використанням або без використання його об'єктів інтелектуальної власності.

Територія - територія, в межах якої Виконавець здійснює діяльність, визначену даним Договором.

1. ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ

1.1. Виконавцем в порядку та на умовах, визначених цим Договором, за агентську винагороду бере на себе зобов'язання надати Замовнику послуги комерційного посередництва в укладенні угод чи в сприянні укладенню угод, пов'язаних з виготовленням та (або) реалізацією Товарів Замовника, з метою збільшення обсягів реалізації Товариш Замовника. Сфера, характер і порядок виконання Виконавцем посередницьких послуг визначені даним Договором.

1.2. Послуги з комерційного посередництва надаються Виконавцем Замовнику у формі:

- 1.2.1. пошуку та підборі потенційних Клієнтів;
- 1.2.2. сприяння укладенню угод, пов'язаних з виготовленням та (або) реалізацією Товарів Замовника.

1.3. Повноваження Виконавця підтверджуються:

- 1.3.1. даним Договором;
- 1.4. Замовник у випадку необхідності може надати на письмову вимогу Виконавцю наступні документи:
 - повну презентацію Товарів (французькою мовою);
 - коротку презентацію Товарів (французькою мовою);
 - прайс-лист з рекомендованими цінами на Товари, описання системи знижок, бонусів та програми лояльності (за наявності);

CONTRAT No 04/0924-15
de prestation de services de médiation commerciale

Kyiv

04.09.2024

JISSER, France, ci-après dénommée «le Prestataire», représenté par son Directeur Namathis Mendy, agissant en vertu des Statuts, d'une part, et la
AANDP EXPORT-IMPORT LLC, Royaume-Uni, ci-après dénommée «le Donneur d'ordre», représenté par son Directeur Andrii Ovcharenko, agissant en vertu des Statuts d'autre part, afin d'augmenter les ventes de produits par le Donneur d'ordre, les parties ont conclu ce contrat de prestation de services de médiation commerciale (ci-après dénommé le Contrat) ce qui suit:

DÉTERMINATION DES TERMES UTILISÉS DANS LE PRÉSENT CONTRAT:

Contrat principal - le contrat de commerce extérieur associé à la production et (ou) la vente de Produits du Client conclu entre le Client et le Consommateur par l'intermédiaire du Prestataire.

Client - une personne physique ou morale avec laquelle le contrat principal est conclu, étant trouvée uniquement par le Prestataire sur le territoire déterminé dans le présent Contrat.

Rémunération de l'Agence - Rémunération pour les transactions intermédiaires effectuées par le Prestataire dans l'intérêt du Donneur d'ordre pour le montant stipulé dans le présent Contrat.

Bien - la production faite par le Donneur d'ordre et (ou) vendue aux Clients, y compris les produits qui sont fabriqués sur une base régulière avec ou sans leurs propres marques et de nouveaux produits pour les commandes des Clients avec ou sans l'utilisation de ses installations propriété intellectuelle.

Territoire - est le territoire sur lequel le Prestataire mène les activités spécifiées dans le présent contrat.

1. DISPOSITIONS GÉNÉRALES

1.1. Le Prestataire de la manière et aux conditions du présent Contrat, pour la rémunération d'Agence est engagé à fournir au Client les services de médiation commerciale dans la conclusion de contrats ou à faciliter la conclusion de contrats relatifs à la production et la vente de Biens de Donneur d'ordre (ou), afin d'augmenter le volume des ventes du Client de ses produits. La portée, la nature et la procédure d'exécution par le Prestataire des services de médiation sont définies par le présent Contrat.

1.2. Les services de médiation commerciale sont fournis par le Prestataire au Donneur d'ordre sous la forme de:

- 1.2.1. recherche et sélection de clients potentiels;
- 1.2.2. assistance à la conclusion d'opérations liées à la fabrication et / ou la vente des Biens du Donneur d'ordre.

1.3. L'autorité du Prestataire est confirmée par:

- 1.3.1. le présent Contrat;
- 1.4. Le Donneur d'ordre, si nécessaire, peut fournir au Prestataire les documents suivants sur demande écrite:

- la présentation complète des Biens;
- la brève présentation des Biens (en français);
- la liste de prix avec les prix recommandés pour les Biens, la description du système de rabais, primes et programmes de fidélité (le cas échéant);


JSSER
 7, Place du 11 Novembre 1918
 93000 Bobigny
 T: 833 836 547
 Siret: 833 836 547 00020

Директор _____


Замовник:

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom
 Company number 12772596
 VAT number: GB361721021
 SIRET 949025753 00011
 TVA intracommunautaire FR 07949025753

Bank details:

IBAN: BE39 9671 5091 7919
 Код банка (SWIFT/BIC): TRWIBEB1XXX
 Адрес: Wise Europe SA, Avenue Marnix 13-17, Brussels,
 1000, Belgium

Директор _____ Овчаренко А.О.


JSSER
 7, Place du 11 Novembre 1918
 93000 Bobigny
 T: 833 836 547
 Siret: 833 836 547 00020

Director _____

Donneur d'ordre:

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom
 Company number 12772596
 VAT number: GB361721021
 SIRET 949025753 00011
 TVA intracommunautaire FR 07949025753

Bank details:

IBAN: BE39 9671 5091 7919
 Код банка (SWIFT/BIC): TRWIBEB1XXX
 Адрес: Wise Europe SA, Avenue Marnix 13-17, Brussels,
 1000, Belgium

Directeur _____ Ovcharenko A.O.



AANDP EXPORT-IMPORT LTD

65 London Wall, London, EC2M 5TU, United Kingdom, Company number 12772596, VAT number GB361721021
Bank details: IBAN: BE39 9671 5091 7919, SWIFT/BIC: TRWIBEB1XXX, TransferWise Europe SA, Avenue Marnix 13-17, Brussels, 1000

Исходящий номер: 03/01 - 8 от 03/01/2023

Numéro sortant: 03/01 - 8 de 03/01/2023

Данным письмом мы подтверждаем, что Mustapha Bennacer -
Нé le 21/09/1968
À Oran
Algerie
41 rue de normandie
Argenteuil 95100
является нашими представителем для покупки и оптовых поставок продукта питания и продукции агропромышленного комплекса из Украины, Польши во Францию и в другие страны по нашему желанию.

Данным письмом, уполномочиваем Mustapha Bennacer организовывать поставки продукции на правах нашего постоянного контрагента самостоятельно и на правах комиссионера в соответствии с установленными законами и нормами международной торговли, законами Франции, Украины, и Европейского союза.

В полномочия Mustapha Bennacer входит:

- выбор и согласование с нашей компанией производителей/поставщиков
- подготовка коммерческих предложений
- подготовка контрактной документации
- осуществление расчётов за доставляемую продукцию на банковские счета и AANDP EXPORT-IMPORT LTD
- осуществление оплат за покупку и доставку продукции поставщикам основываясь, на предусмотренных контрактах, решение производственных вопросов, связанных с этим.
- сотрудничество с транспортными, логистическими компаниями
- контроль качества доставляемой продукции, контроль норм погрузки/разгрузки, норм транспортировки/доставки
- организация необходимых таможенных процедур и взаимодействие с таможенными органами и брокерами.
- взаимодействие с местными административными и исполнительными органами
- коммуникационные сервисы, организация собраний, визитов
- организация необходимого документооборота при доставках продукции
- формирование отчетности и ведение статистики.

Данным письмом адресовано к импортерам, покупателям, грузополучателям продукции в Украине и к другим заинтересованным лицам и подтверждает постоянное партнерство вышеперечисленные права и полномочия Mustapha Bennacer для эффективной деятельности и для взаимодействия компании и AANDP EXPORT-IMPORT LTD с третьими лицами по доставкам продукции через нашего партнера-дистрибутора Mustapha Bennacer во Франции.

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
Directeur M. Andrii Ovcharenko

Par cette lettre, nous confirmons que Mustapha Bennacer -
Né le 21/09/1968
À Oran
Algerie
41 rue de normandie
Argenteuil 95100
est notre représentant pour l'achat et la fourniture en gros de produits alimentaires et agricoles d'Ukraine, de Pologne vers la France et d'autres pays à notre demande.

Par la présente, nous autorisons Mustapha Bennacer à organiser la fourniture des produits sur les droits de notre contrepartie permanente en toute indépendance et sur les droits d'un commissionnaire conformément aux lois et normes établies du commerce international, aux lois de France, Ukraine et l'Union européenne.

Les pouvoirs Mustapha Bennacer comprennent :

- sélection et coordination avec notre société des fabricants/fournisseurs/acheteurs
- élaboration d'offres commerciales
- préparation de la documentation contractuelle
- effectuer des paiements pour les produits livrés sur les comptes bancaires de AANDP EXPORT-IMPORT LTD
- effectuer les paiements pour l'achat et la livraison des produits aux fournisseurs sur la base des contrats stipulés, ainsi que résoudre les problèmes liés à cela.
- coopération avec les entreprises de transport et de logistique
- contrôle qualité des produits livrés, contrôle des taux de chargement/déchargement, taux de transport/livraison
- organisation des procédures douanières nécessaires et interaction avec les autorités douanières et les courtiers.
- interaction avec les organes administratifs et exécutifs locaux
- services de communication, organisation de réunions, visites
- organisation du flux documentaire nécessaire à la livraison des produits
- établissement de rapports et maintenance de statistiques.

Cette lettre est adressée aux importateurs, acheteurs, destinataires de produits dans l'UE et autres parties intéressées et confirme le partenariat permanent des droits et pouvoirs ci-dessus d' Mustapha Bennacer pendant 1 an pour un fonctionnement efficace et pour l'interaction entre l'entreprise et AANDP EXPORT-IMPORT LTD avec des tiers pour la livraison des produits via notre partenaire Mustapha Bennacer de distribution en France.

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
65 London Wall
London, EC2M 5TU
Tel: +44 20 76 25 46
Company number: 12772596

ДОГОВІР КУПІВЛІ – ПРОДАЖУ
№ 31/01/22-1Н

AGREEMENT OF PURCHASE – SALES
№ 31/01/22-1H

Київ 31.01.2022

Kyiv 31/01/2022

AANDP EXPORT-IMPORT LTD,
Великобританія, в особі директора Овчаренко
Андрія Олексійовича, діючого на підставі
Статуту, в подальшому - «Продавець» з одного
боку та

GLOBIMPEX GROUP LTD, Великобританія,
надалі іменоване «Покупець», в особі директора
CHAABOUNI Rafik Raouf, котрий діє на підставі
Статуту, з іншої сторони, разом іменовані
«Сторони», уклали даний договір купівлі-
продажу (далі по тексту – Договір) про наступне:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРУ

1.1. Продавець зобов'язується продати та поставити Покупцеві, соняшникову олію, фасовану в Пет-Пляшки / флекситанки / цистерни / еврокуби та іншу упаковку, виготовлену українськими виробниками, (далі – Товар) за ціною, у кількості та у строк відповідно до положень даного Договору і додаткових угод до нього (далі – Додаткова угода), укладених Сторонами і котрі є невід'ємною частиною Договору.

1.2. Продавець і покупець укладають цю угоду підписаним та скріпленим печаткою договором

2. ЯКІСТЬ ТОВАРУ, МАРКУВАННЯ ТА ПАКУВАННЯ

2.1. Якість Товару повинна відповідати вимогам діючих стандартів країни походження – України, а саме: ДСТУ 4492:2017 «Олія соняшникова. Технічні умови» та інші, що повинно підтверджуватися посвідченням якості, виданим заводом-виробником.

Продавець гарантує повну відповідність якості Товару згідно з переданими Покупцю документами.

При цьому, Продавець не несе відповідальності за невідповідність Товару вимогам діючих стандартів країни Покупця, якщо ці вимоги не передбачені та/або відрізняються від вимог до Товару, передбачених ДСТУ 4492:2017 «Олія соняшникова. Технічні умови» та інші.

AANDP EXPORT-IMPORT LTD, Great Britain,
represented by its Director, Mr. Andrii Ovcharenko,
acting under the Statutes, hereinafter referred to as
"Seller", on the one hand, and

GLOBIMPEX GROUP LTD, Great Britain,
hereinafter referred to as "Buyer", represented by
Director CHAABOUNI Rafik Raouf, acting under the
Statutes, on the other hand, collectively referred to as
"the Parties", have entered into this Sales Agreement
(hereinafter referred to as "Agreement") as follows:

1. OBJECT OF THE AGREEMENT

1.1. The Seller undertakes to sell and deliver to the Buyer, sunflower oil, packaged in PET bottles / flexitanks / cisterne / eurocubes and other packaging, produced by Ukrainian manufacturers (hereinafter referred to as "Product") at the price, in the quantity and on time according to the provisions of this Agreement and its Annexes (hereinafter - the Annex), concluded by the parties and which form an integral part of the Agreement.

1.2. The Seller and the Buyer conclude this agreement with a signed and sealed Agreement

2. PRODUCT QUALITY, MARKING AND PACKAGING

2.1. The quality of products must meet the requirements of the standards in force in the country of origin - Ukraine, namely: DSTU 4492: 2017 "Sunflower oil. Specifications" and others, which must be confirmed by the quality certificate issued by the manufacturer. The Seller guarantees the full conformity of the quality of the products in accordance with the documents given to the Buyer. In doing so, the Seller shall not be held responsible for the non-compliance of the products with the requirements of the applicable standards of the country of the Buyer, unless such requirements are provided and / or differ from the requirements of the products supplied according to DSTU 4492: 2017 "Sunflower oil. Specifications" and others.

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall
 London, EC2M 5TU
 Tel.: +33 6 16 36 25 46
 Company number: 12772598

Директор _____ Овчаренко А.О.

AANDP EXPORT-IMPORT LTD
 65 London Wall
 London, EC2M 5TU
 Tel.: +33 6 16 36 25 46
 Company number: 12772598

Director _____ Ovcharenko A.O.

Покупець:

GLOBIMPEX GROUP LTD
 Company number: 10684168
 Address: Cariocca Business Park
 2 Sawley Road, Manchester,
 United Kingdom

Buyer:

GLOBIMPEX GROUP LTD
 Company number: 10684168
 Address: Cariocca Business Park
 2 Sawley Road, Manchester,
 United Kingdom

GLOBIMPEX GROUP LTD
 10684168
 Eac / 67 Wingate Square
 LONDON - SW4 0AF - UK
 www.globimpexgroup.co.uk

Директор _____ CHAABOUNI Rafik Raouf

GLOBIMPEX GROUP LTD
 10684168
 Eac / 67 Wingate Square
 LONDON - SW4 0AF - UK
 www.globimpexgroup.co.uk

Director _____ CHAABOUNI Rafik Raouf

ДОГОВІР КУПІВЛІ – ПРОДАЖУ
№ 07/08/23-ІІІ

AGREEMENT OF PURCHASE – SALES
№ 07/08/23-ІІІ

Київ

07.08.2023

Kyiv

07/08/2023

Gelanik FZE LLC, ОАЕ, в особі головного директора Федорова Максима, діючого на підставі Статуту, в подальшому - «Продавець» з одного боку та

AANDP EXPORT-IMPORT LTD, Великобританія, в особі директора Овчаренко Андрія Олексійовича, котрий діє на підставі Статуту, надалі іменоване «Покупець», з іншої сторони, разом іменовані «Сторони», уклали даний договір купівлі-продажу (далі по тексті – Договір) про наступне:

Gelanik FZE LLC, UAE, represented by its General Manager, Mr. Maksym Fedorov, acting under the Statutes, hereinafter referred to as "Seller", on the one hand, and

AANDP EXPORT-IMPORT LTD, Great Britain, hereinafter referred to as "Buyer", represented by Director Mr. Andrii Ovcharenko, acting under the Statutes, on the other hand, collectively referred to as "the Parties", have entered into this Sales Agreement (hereinafter referred to as "Agreement") as follows:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРУ

1.1. Продавець зобов'язується продати та поставити Покупцеві, соняшникову олію, фасовану в Пет-Пляшки / флекситанки / цистерни / єврокуби та іншу улаковку, виготовлену українськими виробниками, (далі – Товар) за ціною, у кількості та у строк відповідно до положень даного Договору і додаткових угод до нього (далі – Додаткова угода), укладених Сторонами і котрі є невід'ємною частиною Договору.

1.2. Продавець і покупець укладають цю угоду підписанням та скріпленням печаткою договором

1. OBJECT OF THE AGREEMENT

1.1. The Seller undertakes to sell and deliver to the Buyer, sunflower oil, packaged in PET bottles / flexitanks / cisterns / eurocubes and other packaging, produced by Ukrainian manufacturers (hereinafter referred to as "Product") at the price, in the quantity and on time according to the provisions of this Agreement and its Annexes (hereinafter - the Annex), concluded by the parties and which form an integral part of the Agreement.

1.2. The Seller and the Buyer conclude this agreement with a signed and sealed Agreement

2. ЯКІСТЬ ТОВАРУ, МАРКУВАННЯ ТА ПАКУВАННЯ

2.1. Якість Товару повинна відповідати вимогам діючих стандартів країни походження – України, а саме: ДСТУ 4492:2017 «Олія соняшникова. Технічні умови» та інші, що повинно підтверджуватися посвідченням якості, виданим заводом-виробником.

Продавець гарантує повну відповідність якості Товару згідно з переданими Покупцю документами.

При цьому, Продавець не несе відповідальності за невідповідність Товару вимогам діючих стандартів країни Покупця, якщо ці вимоги не передбачені та/або відрізняються від вимог до Товару, передбачених ДСТУ 4492:2017 «Олія соняшникова, Технічні умови» та інші.

2. PRODUCT QUALITY, MARKING AND PACKAGING

2.1. The quality of products must meet the requirements of the standards in force in the country of origin - Ukraine, namely: DSTU 4492: 2017 "Sunflower oil. Specifications" and others, which must be confirmed by the quality certificate issued by the manufacturer. The Seller guarantees the full conformity of the quality of the products in accordance with the documents given to the Buyer. In doing so, the Seller shall not be held responsible for the non-compliance of the products with the requirements of the applicable standards of the country of the Buyer, unless such requirements are provided and / or differ from the requirements of the products supplied according to DSTU 4492: 2017 "Sunflower oil. Specifications" and others.

Продавец:**Gelanik FZE LLC**

Legal address: P.O. Box 16675, BLA – 124 – Ajman
Boulevard Commercial, Ajman, UAE

gelanikfze@gmail.com

Bank details:

Beneficiary bank:

Banque Misr

USD IBAN: AE930150080309200002971

EUR IBAN: AE230150080315200002863

AED IBAN: AE310150080309100004071

SWIFT Code: BMISAEAA

Bank address: Dubai – UAE

Seller:**Gelanik FZE LLC**

Legal address: P.O. Box 16675, BLA – 124 – Ajman
Boulevard Commercial, Ajman, UAE

gelanikfze@gmail.com

Bank details:

Beneficiary bank:

Banque Misr

USD IBAN: AE930150080309200002971

EUR IBAN: AE230150080315200002863

AED IBAN: AE310150080309100004071

SWIFT Code: BMISAEAA

Bank address: Dubai – UAE



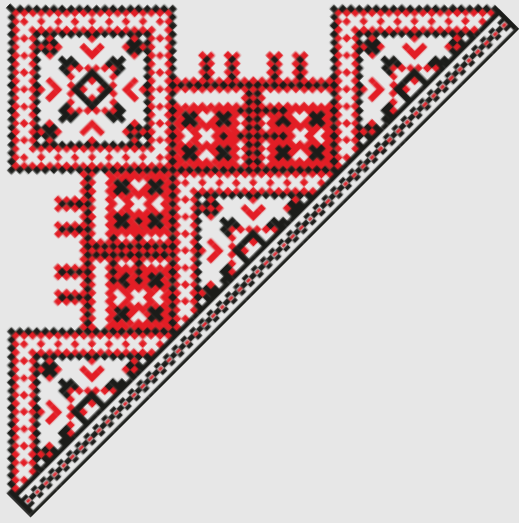
General
Manager

Fedorov Maksym Fedorov



General
Manager

Fedorov Maksym Fedorov



Contacts

Email: andrii@aandp.fr

Téléphone +380932708072

Viber, WhatSapp +380638091908

Skype: [exportfrance_ua](https://www.skype.com/username/exportfrance_ua)

Huile de soleil pour tout le
monde !!!

